



Universidad
Europea VALENCIA

GRADO EN RELACIONES INTERNACIONALES
TRABAJO FIN DE GRADO

*Crecimiento Económico y Consolidación De India
Como Potencia Económica Global: Análisis de la
Inversión Extranjera Directa*

Presentado por:

Doña Francesca Margarita Tommasi Rosso Cuesta

Dirigido por:

Dr. Don Javier Muñoz del Prat

Julio 2023

Resumen

La República de la India es una de las economías emergentes más destacadas, en las últimas décadas ha experimentado un crecimiento económico muy significativo especialmente en el sector terciario. La industria tecnológica y de las telecomunicaciones son esenciales para el éxito de dicha inversión. Todo esto también contribuye al desarrollo socioeconómico, brindando oportunidades laborales y eliminando, poco a poco, la gran desigualdad social. Destacar dentro de este sector la inversión extranjera directa y las medidas implementadas por el gobierno para su fomento, propiciando a que alcance la élite de la económica global, convirtiéndose así en un actor fundamental de esta.

Palabras clave: India, inversión extranjera directa, crecimiento económico, desarrollo.

Abstract

The Republic of India is one of the most outstanding emerging economies, in recent decades it has experienced very significant economic growth especially in the tertiary sector. The technology and telecommunications industry are essential to the success of this investment. All this also contributes to socio-economic development, providing job opportunities and gradually eliminating the great social inequality. Highlight within this sector the foreign direct investment and the measures implemented by the government to promote it, enabling it to reach the elite of the global economy, thus becoming a fundamental actor of this.

Key Words: India, foreign direct investment, economic growth, development.

Abreviaturas

APEC	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN	Asociación de Naciones de Asia Sudoriental
BIMSTEC	Iniciativa de la Bahía de Bengala para la Cooperación Técnica y Económica Multisectorial
BJP	Bharatiya Janata Party
BRICS	Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica
CMIE	Center for Monitoring Indian Economy
DPIIT	Department of Promotion on Industry and Internal Trade
ECLGS	Emergency Credit Line Guarantee Scheme
EE. UU.	Estados Unidos
FEMA	Foreign Exchange Management Act
FIPB	Foreing Investment Promotion Brand
FMI	Fondo Monetario Internacional
ICEX	Instituto Español de Comercio Exterior
IED	Inversión Extranjera Directa
INR	Indian National Rupee
MIPYME	Micro, Pequeñas y Medianas Empresas
OCDE	Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico
ONU	Organización de las Naciones Unidas
PIB	Producto Interior Bruto
PIB	Productor Interior Bruto
PYME	Pequeñas y Medianas Empresas
RIB	Reserve Bank of India
SAARC	Asociación Sudasiática para la Cooperación Regional
UNFPA	Fondo de Población de las Naciones Unidas
URSS	Unión Soviética
USD	Dólares Americanos
ZEE	Zona Económica Exclusiva
ZPE	Zonas de Procesamiento de Exportaciones

"La India es como un océano que nunca termina de revelar sus tesoros. Su diversidad cultural, su patrimonio histórico y su potencial económico son inigualables." - Christine Lagarde, exdirectora del Fondo Monetario Internacional.

"India es el lugar donde el pasado se encuentra con el futuro, donde la tradición se entrelaza con la innovación, y donde la espiritualidad y el progreso van de la mano." - Kamala Harris, Vicepresidenta de los Estados Unidos.

Tabla de Contenidos

1. Introducción.....	9
Definición de objetivos y metodología	9
2. Análisis Entorno.....	10
2.1 Social.....	11
o Demográficos	11
o Socio – cultural	13
2.2 Político / legal	15
o Evolución política.....	15
o División de poderes	17
2.3 Económico.....	19
- Situación económica desde la independencia.....	20
- Principales sectores económicos.....	25
o Sector Primario	25
o Sector secundario.....	26
o Sector terciario.....	27
- Principales variables.....	28
o Tasa de desempleo:	28
o Inflación y cambio	28
o Reservas Internacionales.....	29
o Exportaciones	29
2.4 Tecnológico	31
4. Inversión Extranjera Directa.....	35
4.1 Inversión Extranjera Directa.....	35
4.2 Métodos	36
4.3 Tipos.....	37
4.4 Análisis global.....	39
4.5 Importancia IED en el crecimiento económico y en la proyección internacional de los países	41
5. IED India	43
5.1 Marco legal	43
5.2 Tendencias Generales:	45
5.3 Origen de las inversiones y sectores clave:.....	47
6. Conclusión	50

1. Introducción

Definición de objetivos y metodología

El presente Trabajo de Fin de Grado tiene como objeto el análisis de la República de India dado su auge económico en las dos últimas décadas 2000-2023 y su consolidación como una potencia económica, más allá de un problema poblacional, en el escenario económico mundial. Con la población más extensa del planeta, más de 1.4 mil millones de habitantes, y una economía en constante crecimiento, India se ha convertido en uno de los destinos más atractivos para la Inversión Extranjera Directa (a partir de ahora, IED).

En este estudio, se examinarán en primer lugar, el entorno del Estado que condicionan la actuación de este. Posteriormente profundizará en los factores principales que han contribuido al éxito económico, incluyendo aspectos como las tendencias de IED o los sectores clave. Se analizará como las reformas y medidas económicas atraen a inversores e impulsan el crecimiento económico de manera sostenida.

Asimismo, se profundizará en la evolución de la IED en India, mostrando el impacto en la economía del país, como es la generación de empleo.

La metodología llevada a cabo ha sido un análisis de la literatura existente, pero desde un prisma económico, para ello se han utilizado recursos digitales como los informes del Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) y de otras consultoras y estudios de organizaciones económicas internacionales como el Banco Mundial, la Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo (OCDE), el Fondo Monetario Internacional (FMI). Del mismo modo se ha recurrido a fuentes directas del gobierno indio que han sido contrastadas con otros informes gubernamentales. La recopilación exhaustiva de información resulta en un análisis completo de la temática. Este trabajado se basa en fuentes bibliográficas.

2. Análisis Entorno

La República de la India situada en Asia del Sur, que podría ser un continente en sí misma, tiene una extensión de 3.287.595 km², formado por la península que se extiende en el Océano Índico. Limita al este con Myanmar, el Golfo de Bengala y Bangladesh. Al oeste con Pakistán – con el que ha estado en conflicto desde su independencia hasta día de hoy por la disputa territorial de Cachemira y la carrera armamentística nuclear - y el mar arábigo. Al norte con Nepal, Bután y China – país con el que tiene una turbulenta relación dada su competencia geopolítica y económica. Además, China tiene el potencial de convertirse en contrapoder debido a su hegemonía económica, su potencial militar y su influencia diplomática ya que está aumentando su presencia en regiones estratégicas de todo el globo para ejercer su poder político y económico-. Y al sur con el océano Índico, el Estrecho de Palk y el Golfo de Mannâr separándola de Sri Lanka.



Figure 1 Fronteras de India. (2021). Fuente: Wikipedia.

Es la democracia más grande del planeta y hoy en día este estado está condicionado el volumen de la población, los habitantes jóvenes, su diversidad cultural y su sistema tradicional de castas. Los índices de pobreza disminuyen y la clase media aumenta, y el sector servicios es su punto más fuerte.

2.1 Social

○ Demográficos

Los datos del informe *Estado de la Población Mundial 2023: “8000 millones de vidas, infinitas posibilidades: argumentos a favor de los derechos y libertades”* (UNFPA, 2023) indican que India se ha convertido en el país más poblado del mundo, con una población de 1,428 millones de personas, superando a China con 1,425 millones de habitantes. Esto supone el cambio más significativo en la demografía mundial desde que la Organización de las Naciones Unidas (ONU) comenzó con los registros en 1950.

Pero no solo ha sobrepasado la demografía china, sino que casi quintuplica la población de Estados Unidos (340 millones) y tiene casi siete veces más población que Nigeria (228 millones), país más poblado del continente africano.

Tanto China como India cuentan con prácticamente la misma población, pero no la misma superficie. India está mucho más poblada densamente que China, aproximadamente India ocupa un tercio de la extensión de China, aunque, la parte occidental de China está prácticamente despoblada, el 94% de los chinos residen en la parte oriental, de hecho, en el Tíbet solo hay 5 habitantes por km². Al igual que están concentrados en megalópolis, por ejemplo, la megalópolis del Río de las Perlas, situada al este del país, acoge a más de 65 millones de personas (Gil, 2023).

La **demografía** de India **dista** mucho de ser **uniforme** en todo el territorio nacional. El crecimiento previsto para las próximas décadas proviene únicamente de dos estados, **Bihar**, el más poblado, y **Uttar Pradesh**, en el norte del país, dos de los estados más **pobres y agrícolas** de la nación. Sólo Uttar Pradesh alberga en el centro de la cuenca del río Ganges aproximadamente 235 millones de habitantes, más que Brasil (216 millones). Contrastan los estados del **sur** de la India, **más prósperos** y con elevadas tasas de alfabetización en comparación, donde la demografía ya se está estabilizado y ha empezado a descender. Sin embargo, se estima que, en próxima década, algunos estados del sur, como Kerala y Tamil Nadu, empiecen a contender con el

envejecimiento de la población; en 2025, uno de cada cinco habitantes de Kerala tendrá más de 60 años (Gil, 2020).

Densidad de Población en India

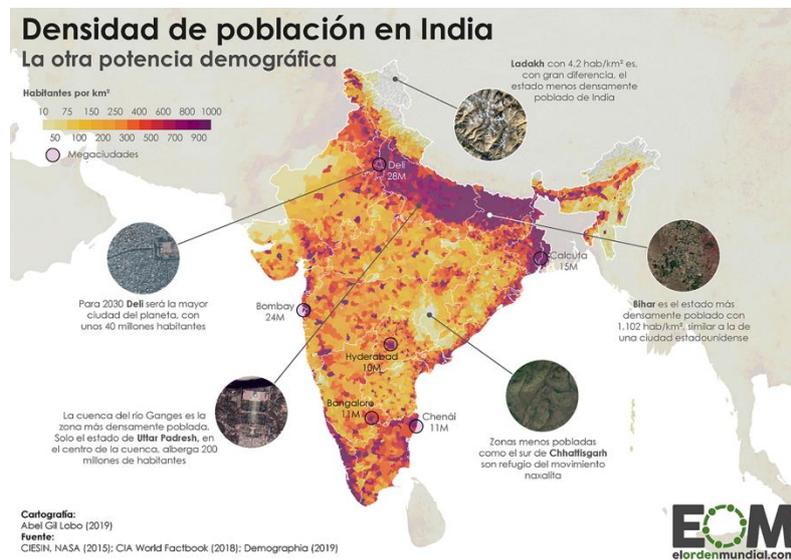


Figure 2 Gil, A. (2023a, May 17). Densidad de Población en India. El Orden Mundial. Fuente: El Orden Mundial

India disfruta de la ventaja demográfica, causada por la reducción considerable de la fecundación (desde cinco a finales de 1980 a tan solo dos en la actualidad) y por tanto pesa poco la base de la pirámide. En la parte alta de la pirámide poblacional, consecuencia de la estructura joven (el 47% de los indios tienen menos de 25 años), una mortalidad relativamente alta y de una esperanza de vida que justo alcanza los 70 años, el porcentaje de mayores de 65 es bajo (7% frente a al 14 % de China). Lo que hace que la población de la India cuente una ventaja fundamental: el rejuvenecimiento de la población. Siguiendo el siguiente gráfico, vemos como el porcentaje de población entre 15-64 años alcanzó en 2021 el 67.51% y la edad media se encuentra en los 28 años. Además, **la población activa, en 2022, alcanzó las 523 839 158 personas** (World Bank Open Data, 2022). **Este aspecto es especialmente crucial, tanto para India como para China y sus modelos económicos actual, donde la mano de obra asequible y abundante es vital.**

India: Distribución de edad desde 2011 hasta 2021

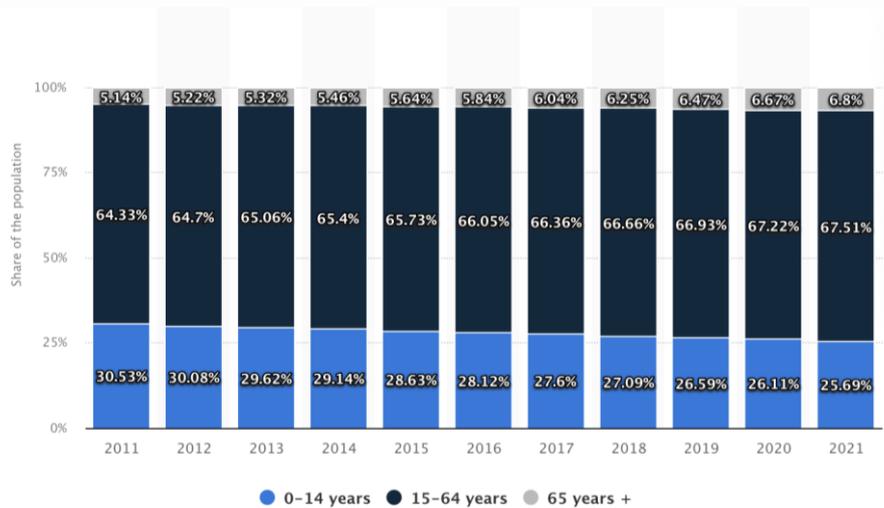


Figure 3 Statista. (2023, May 16). Age distribution in India 2011-2021. Fuente: Statista

Como resultado de la estructura de la edad de la población india, el Estado ha entrado en período de transición de crecimiento potencial, es decir, un período de crecimiento económico que gracias a las capacidades internas que el país ofrece, en este caso la joven y gran reserva de mano de obra, impulsa el crecimiento sostenible a largo plazo. Esto, además, ofrece una ventaja económica al país en forma de mayor empleo, mayor producción y desarrollo general.

India necesita suficientes empleos para su población joven, pero su demografía no es un desafío, ya que según el Centro para la Vigilancia de la Economía India (CMIE) solo el 40% de la población en edad laboral trabaja o quiere trabajar.

○ Socio – cultural

La India es un país heterogéneo, en todos sus sentidos, pero sobre todo en lo que refiere a la religión y lenguas. Aproximadamente 19,500 idiomas tribales y no tribales se usan en la India y 22 lenguas son oficiales en el país. Las más habladas son hindi 43.6%, bengali 8%, marathi 6.9%, telugu 6.7%, y tamil 5.7%. El inglés tiene estatus oficial pero no es de los más hablados entre la población, su ámbito de uso principal es político y comercial (Gobierno de la India, 2020).

Las religiones principales son el hinduismo perteneciendo a ella casi el 80% de la población, islamismo (14%) y cristianismo (2,3%) (CIA, 2023).

La pésima distribución de la riqueza es un factor socioeconómico que, lamentablemente, caracteriza esta nación: más del 40% de la riqueza creada en el país entre 2012 y 2021 acabó en manos del 1% de la población, por lo que el 50% de población con ingresos más bajos posee apenas el 3% de la riqueza total, según datos de la organización Oxfam International (2023). Lo que explica que la renta per cápita se sitúe en 2.25 dólares, aproximándola más a Nigeria (2.06 dólares) que, a los países occidentales o vecinos, donde la de Reino Unido es veinte veces mayor, y la de China 6 veces mayor. Por lo que podemos decir que India es un modelo representativo de país muy rico poblado por gente pobre.

A esta situación socioeconómica hay que añadirle la discriminación arraigada. La organización jerarquizada de la sociedad en castas en la India es un problema endémico que persiste en el país hasta hoy en día. El sistema de castas, conocido como varna en la tradición hindú, tiene su raíz en la palabra "color". Según los antropólogos ingleses, este sistema establece una estructura de clases basada en la ocupación y la herencia.

En la cúspide de esta jerarquía se encuentran los brahmanes, considerados como los más altos, quienes desempeñaban el papel de maestros e intelectuales. Por debajo, se encuentran los kshatriyas, los guerreros y gobernantes, encargados de proteger y liderar a la comunidad. A la casta de los agricultores, ganaderos y encargados del comercio se les conocía como vaishyas. Y, por último, en la base de la estructura se encuentran los shudras, quienes realizan trabajos serviles y manuales. Además de estos, fuera de este sistema de castas hindú, existía un grupo marginado conocido como los achhoots, los dalits o los intocables. Históricamente, han estado considerado como impuros y estaban excluidos de la sociedad, destinados únicamente a realizar trabajos considerados indignos y sin contacto con las castas superiores. A pesar de los avances legales y sociales, estas comunidades todavía enfrentan discriminación, pobreza y falta de oportunidades (BBC News Mundo, 2020).

Aunque la antigua sociedad en castas fue oficialmente abolida en 1950, poco después de la independencia de la India, este sistema sigue teniendo un impacto significativo en la vida socio-cultural del país. Especialmente en las áreas rurales, donde la tradición y las estructuras sociales tradicionales son más arraigadas, la movilidad social sigue siendo limitada y el desarrollo del país se ve obstaculizado.

La persistencia de este sistema social tiene implicaciones profundas en varios aspectos de la vida en la India. Las oportunidades de educación, empleo, acceso a servicios básicos y derechos humanos pueden estar limitadas según la casta a la que uno pertenezca. A pesar de los esfuerzos por promover la igualdad y la inclusión, el sistema de castas sigue siendo un desafío para la construcción de una sociedad más equitativa y justa (BBC News Mundo, 2020).

Hoy en día, a pesar de la erradicación legal del sistema de castas y de la relativa modernización social, esta milenaria división social sigue pesando socioculturalmente, predominando en el mundo rural (Reques, 2023), lo que obstaculiza el propio desarrollo del país, dificultando así el éxito hegemónico internacional. La superación de las barreras socioeconómicas impuestas requerirá un esfuerzo conjunto de gobierno, sociedad civil y las propias comunidades afectadas.

2.2 Político / legal

○ Evolución política

Antes y tras la independencia de la República, la vida política ha estado dominada durante decenios por el Partido del Congreso bajo el liderazgo histórico de la familia Nehru-Gandhi. Fue la fuerza más importante hasta las elecciones de 2014, cuando perdió más de la mitad de sus escaños. El partido ha apoyado tradicionalmente las políticas económicas socialistas en el marco de una economía mixta. Sin embargo, a partir de los años 90 adoptó reformas en la economía, incluyendo la privatización y la desregulación de la economía. Durante la Guerra Fría, el partido político defendió una política exterior de no alineación, estableciendo vínculos con los países occidentales y comunistas, pero evitando las alianzas formales con ninguno de ellos. Sin embargo, el apoyo estadounidense a Pakistán llevó al partido a aprobar un tratado de amistad con la Unión Soviética en 1971 (Britannica, 2023).

En las dos últimas elecciones generales de 2014 y 2019, la victoria política (con mayoría absoluta) ha sido para el Partido Popular de la India (Bharatiya Janata Party, BJP) de ideología nacionalista hindú. Durante la décimo sexta legislatura, entre 2014 y 2019, la actuación del BJP estuvo marcada por una serie de reformas económicas. Entre ellas y las más destacadas: la “desmonetización” de noviembre de 2016, que retiró la circulación del 86% de los billetes de alta denominación con el objetivo principal de combatir la economía sumergida y la corrupción; y la introducción en 2017 de un impuesto indirecto común para todo el país sobre los bienes y servicios (Harvard Kennedy School, 2020).

Al margen de la gestión de la pandemia Covid-19, la actual legislatura del BJP, que comenzó en 2019 y se mantiene en curso hasta 2024, ha estado marcada por dos reformas de leyes. En primer lugar, en 2019, modificando la ley 370 de la Constitución y revocando del estatus especial de los estados indios de Jammu y Cachemira, lo que resultó en la suspensión de la autonomía del estado y su división en dos territorios de la Unión. En segundo lugar, también en 2019, la reforma de la Ley de Ciudadanía de 1955, que desde ese momento facilita la nacionalidad india a los residentes ilegítimos procedentes de Afganistán, Bangladés y Pakistán que profesen la fe hindú, sij, budista, jainista, parsi o cristiana (Ministerio de Asuntos Exteriores de España, 2022).

Durante los últimos años, India ha consolidado una tendencia más proteccionista en su política exterior. En la región, la República participa en las organizaciones SAARC (Asociación Sudasiática para la Cooperación Regional) y BIMSTEC (Iniciativa de la Bahía de Bengala para la Cooperación Técnica y Económica Multisectorial). A pesar de que el gobierno de la India centro su actividad en la mejora de sus relaciones con los países asiáticos, no forma parte de las dos organizaciones principales ASEAN (Asociación de Naciones de Asia Sudoriental) y APEC (Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico). Sí es socio de diálogo junto a Australia, China, Nueva Zelanda, Japón y Corea el Sur. A nivel internacional, desde su origen en 1995, es miembro de la Organización Mundial del Comercio (OMC). También forma parte del G5, que reúne economías emergentes, el G20, economías más grandes, y de BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica), donde la finalidad es promover la cooperación económica y fomentar su influencia a nivel internacional.

Respecto a las relaciones con los vecinos, están muy tensas en relación con años anteriores. En 2020, en la frontera que la separa de China, en “Line of Actual Control”, en Ladakh, hubieron víctimas mortales por un enfrentamiento violento entre tropas. Ambos países sufrieron bajas, lo que aumentó las tensiones y generó una disputa comercial, se aumentaron las restricciones comerciales sobretodo a la IED (BBC News Mundo, 2020a).

Pakistán aprovechó las circunstancias para incrementar su presencia militar en la frontera, ya que, en 2019, los estados de Jammy y Cachemira pasasen a ser únicamente un Territorio de la Unión, ha aumentado la tensión entre ambos países. Hay que destacar también la relación con Nepal, la cual se ha deteriorado cuando Nepal ratificase un proyecto de enmienda constitucional donde figuraba la inclusión de tres territorios en disputa entre ambos países. (Ministerio de Asuntos Exteriores de España, 2022).

- **División de poderes**

La democracia más grande de la Tierra y el único país asiático que cuenta con un régimen democrático desde hace más de siete décadas es India.

Tal y como recoge la Constitución de la India - la más extensa del mundo- aprobada por la Asamblea Constituyente el 26 de noviembre de 1949 y que entró en vigor el 26 de enero de 1950, India es una república democrática, laica, socialista y soberana de carácter federal con una forma de gobierno parlamentaria. India se divide en 28 Estados, con su propio gobierno y cierto grado de autonomía, y 8 territorios de la Unión, gobernados directamente por el gobierno central.

El gobierno federal, conocido como Gobierno de la Unión, cuenta con división de poderes legislativo, ejecutivo y judicial, pero este gobierno se basa en el modelo parlamentario británico, donde el poder ejecutivo emana y es responsabilidad del cuerpo legislativo.

El Poder Legislativo, como bien indica el artículo 79 de la Constitución, recae sobre el Parlamento formado por el presidente y dos cámaras: Lok Sanha, cámara baja, compuesta por representantes elegidos directamente por los ciudadanos en

elecciones generales (artículo 81); y Rajya Sabha, cámara alta, formada por representantes elegidos por los estados y territorios de la Unión y por miembros designados por el presidente (artículo 80). El Presidente del país, hoy en día Draupadi Murmu, tiene autoridad específica con en relación al Poder Legislativo. De acuerdo con la Constitución, debe dar el visto bueno a los proyectos de ley previamente a la promulgación; tiene facultad de convocar al Parlamento; puede dirigirse y enviar mensajes a cualquiera de las Cámaras en relación a proyectos de ley o temas que considere relevantes; y dirige la primera sesión anual del Parlamento.

El Poder Ejecutivo del país se encuentra entre los artículos 53 y 78 de la Constitución. Se establece que este poder lo ejerce el Presidente de India, que es jefe de Estado y es elegido por los miembros de las cámaras del Parlamento y por los miembros de las Asambleas Legislativas de los estados. El mandato del presidente es de 5 años, renovable una vez (artículo 56). Es el encargado de nombrar al primer ministro del país, a los miembros del Consejo de Ministros, a los gobernadores de los diferentes estados y territorios, a los magistrados de la Corte Suprema y de los tribunales superiores y a los embajadores y representantes diplomáticos (artículo 53). Sin embargo, el ejercicio de estos poderes está limitado por la costumbre de la actuación conjunta del Presidente con el asesoramiento del Primer Ministro, actualmente Narendra Modi (pertenece a BJP), (artículo 74). Por lo que en la práctica el papel del Presidente es más simbólico y ceremonial, representando a la nación, pero no dirigiéndola y recayendo así el verdadero poder ejecutivo en el primer ministro.

El Primer Ministro, es indudablemente, la figura con más poder del gobierno del país. Tras ser elegido por el Presidente, debe seleccionar al Consejo de Ministros (artículo 75)- que luego son nombrados por el Presidente - formado por ministros del gabinete, ministros de estado y viceministros. Como indica el artículo número 78, el primer ministro debe comunicar al Presidente las decisiones tomadas por el Consejo de Ministros y debe informarlo también de todo lo relacionado con la administración del gobierno.

La Corte Suprema de Justicia encabeza el Poder Judicial de la India (artículo 124). Una de las características únicas de la Constitución de la India es que, a pesar de la adopción de un sistema federal y la existencia de Leyes Centrales y Leyes Estatales

en sus respectivos ámbitos, en general ha previsto un único sistema integrado de Tribunales para administrar las leyes tanto de la Unión como de los Estados (artículo 141) . En la cúspide de todo el sistema judicial, se encuentra el Tribunal Supremo de la India, debajo del cual se encuentran los Tribunales Superiores de cada Estado o grupo de Estados. Debajo de los Tribunales Superiores se encuentra una jerarquía de Tribunales Subordinados (artículo 233).

La Constitución original de 1950 preveía una Corte Suprema con un Presidente del Tribunal Supremo y 7 jueces, dejando al Parlamento la tarea de aumentar este número (artículo 124.2). A medida que aumentó el trabajo de la Corte, el Parlamento aumentó el número de jueces de ocho en 1950 a 11 en 1956, a 14 en 1960, 18 en 1978, 26 en 1986, 31 en 2009 y 34 en 2019 (que se mantiene actualmente). La Corte Suprema de la India está compuesta por el Presidente del Tribunal Supremo y no más de otros 33 jueces designados por el Presidente de la India (artículo 124.1). Para ser nombrado juez del Tribunal Supremo, una persona debe ser ciudadano de la India y debe haber sido, durante al menos cinco años, juez de un Tribunal Superior o de dos o más de estos tribunales en sucesión; o abogado de un Tribunal Superior o de dos o más de esos tribunales en sucesión durante al menos 10 años; o debe ser, según el criterio del Presidente, un jurista distinguido (artículo 124.3).

Un juez de la Corte Suprema no puede ser destituido de su cargo excepto por una orden del Presidente aprobada después de un discurso en cada Cámara del Parlamento con el apoyo de la mayoría de los miembros totales de esa Cámara y por una mayoría de no menos de dos tercios de los miembros presentes y votantes (artículo 124.4).

El artículo 145 de la Constitución de India, proporciona los poderes necesarios a la Corte Suprema para que formule y enmiende las reglas que la rigen internamente. La base legal para regular la práctica y los procedimientos de la Corte Suprema son las Reglas de la Corte Suprema de 1966 y las Reglas de la Corte Suprema de 2013. Estas Reglas son esenciales para el funcionamiento justo y eficiente de la Corte.

2.3 Económico

- **Situación económica desde la independencia**

En India la llegada de la democracia al independizarse de Gran Bretaña en 1947 no supuso el crecimiento económico. Las políticas económicas de entonces estaban influenciadas por el primer jefe de gobierno, Nehru, fiel a la planificación central y a la socialdemocracia. Lo que llevó a una economía altamente regulada con estrictos controles sobre las inversiones de las empresas indias, numerosos requisitos para cualquier actividad empresarial, altos aranceles y la inversión extranjera era casi inexistente, pero las empresas gubernamentales sí que aumentaban (Becker, 2004). La participación en el comercio mundial por parte de la India pasó de un 2.2% en el momento de su independencia hasta 0,45% en 1985, hecho que fue considerado como hito político por los socialistas indios (Anklesaria Aiyar, 2016).

Durante las décadas de 1970 y 1980, en China, Deng Xiaoping, secretario general del Partido Comunista de China tras la muerte Mao Zedong. estaba revolucionando su sistema socialista, acabando con la autarquía y aislamiento del régimen anterior, pero sobre todo abriendo y modernizando la economía. Y, por otro lado, en 1991 la Unión Soviética (URSS) se encontraba en su peor momento, llegando al colapso con la dimisión de Gorbachov. Situaciones que demostraron a India que el régimen económico que estaban desarrollando no brindaría prosperidad económica.

A su vez, también en 1991, como indica el Premio Nobel de Economía Gary Becker, el gobierno socialista de la India, Partido del Congreso, cambió de ruta tras el liderazgo del ministro de finanzas Manmohan Singh quien fue desmantelando el sistema hacia una economía de mercado. A partir de este momento, India prosperó hacia una economía más capitalista reduciendo los aranceles, permitiendo la entrada de inversión extranjera y consintiendo que los grupos privados se dedicasen a la industria sin la solicitud de tantos permisos previos. La economía tras dos años se estabilizó, pero no solo eso, dicha apertura y reformas resultaron en un crecimiento récord del 7,5% del PIB (producto interior bruto). Es imperativo destacar que, al inicio de las reformas, la oposición las criticaba como una traición al FMI, pero cuando fueron el resultado de dicho crecimiento, las objeciones perdieron su relevancia (Ninan, 2015).

Entre 1997 y 2003 el PIB cayó a un 5.7% causado por la crisis financiera asiática de los últimos años de los noventa y la incertidumbre a nivel global generada en el

periodo previo a la invasión de Iraq en 2003. Pero tras el auge global entre 2003 y 2008 por el impulso de todas las economías liderado por China el PIB de India volvió a repuntar alcanzando un crecimiento de hasta un 8% en los años 2005 y 2006, como indican los datos del Banco Mundial¹.

El auge también propició su sistema de escuelas científicas y de ingeniería y fomentó la tradicional utilización del inglés en el comercio y en las universidades. A su vez la subcontratación por parte de diferentes compañías de EEUU de programación, pruebas farmacológicas y otras tareas no industriales convirtió a la India en una potencia de alta tecnología.

La economía india entre 2010-2020 muestran un periodo mixto en términos de desempeño económico y desarrollo. En esta década, India creció significativamente pero también se enfrentó a los desafíos de la desigualdad, falta de empleo formal y pobreza.

En términos de crecimiento económico, el rendimiento del país fue notable. Los datos del Banco Mundial nos muestran que el PIB de India creció de promedio 6.9% anual durante estos años (Banco Mundial, 2021). El país se convirtió en una de las economías de más rápido crecimiento mundial atrayendo la atención de los inversores extranjeros.

Durante este decenio, el gobierno indio implementó diversas medidas y reformas económicas para impulsar el desarrollo económico y su crecimiento. Entre ellos destacan:

- **Make in India** (2014): El objetivo de este plan era fomentar la fabricación y la inversión de la India, promover la creación de empleo y atraer la Inversión Extranjera Directa (IED) (*ABOUT US | Make in India*, 2020).
- Iniciativa Smart Cities (2015): Reconocida por su empleo en desarrollar ciudades inteligentes y sostenibles. Esta iniciativa ha atraído números inversiones, ha mejorado la infraestructura urbana y ha fortalecido los servicios públicos (“Smart Cities en India,” 2022).
- **Código de Insolvencia y Quiebras** (2016): Ley que ha agilizado el proceso de quiebras y reestructuración de empresas con adversidades financieras,

¹ World Bank Open Data. (2021). World Bank Open Data. Retrieved June 16, 2023, from <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=IN>

facilitando también la IED (“The Insolvency and Bankruptcy Code, 2016,” 2016).

- Ley de Bienes y Servicios (GTS) (2017): Hito importante en la India, llevo a cabo una reforma tributaria destacable, simplificando el sistema, eliminando determinadas barreras entre estados y mejorando la eficiencia. (“GST - One Nation, One Tax, One Market,” n.d.)

Sin embargo, esta economía también enfrentó numerosos desafíos en aspectos socioeconómicos. La desigualdad de ingresos entre la población rica y pobre es muy llamativa, según el informe “*Recompensar el trabajo, no la riqueza*” elaborado por Oxfam en 2020, el 1% más pudiente de la población poseía más del 73% de la riqueza generada en el país. Los avances en la reducción de la pobreza van muy despacio, según los datos del Banco Mundial, la tasa de pobreza en India disminuyó del 37,2% en 2009 al 28,6% diez años más tarde.

Ante la situación del Covid, en 2021, el Gobierno indio anunció el Plan de Garantía de Líneas de Crédito de Emergencia (ECLGS por sus siglas en inglés), protegiendo a las pequeñas y medianas empresas (PYME) de las dificultades financieras. Un reciente informe de CIBIL sobre el retorno de ECLGS mostró que el plan ha sido efectivo, ayudando a las microempresas y las PYME a hacer frente a la crisis de COVID, ya que el 83% de los prestatarios que se beneficiaron de ECLGS eran microempresas. Además, el impuesto sobre bienes y servicios pagado por las MIPYME, tras disminuir en el ejercicio fiscal de 21 años, ha ido en aumento desde entonces y superando actualmente el nivel prepandémico, lo que muestra la resistencia financiera de estas empresas y la eficacia de la intervención preventiva del Gobierno (“ECLGS INSIGHTS REPORT: Analyzing Impact of ECLGS on Flow of Credit and Borrower Behavior,” 2022).

Por otro lado, el informe del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) de julio de 2022 afirmaba que el reciente episodio inflacionista en India tendría un escaso impacto en la pobreza gracias a la garantía de ayudas bien orientadas por parte del gobierno. A su vez, relevante destacar, la Encuesta Nacional de Salud Familiar (NFHS) en India que muestra una mejora de los indicadores de

bienestar rural desde el año fiscal 2016-2020, cubriendo aspectos como el género, la tasa de fertilidad, las comodidades del hogar y el empoderamiento de la mujer.

Actualmente, a pesar de las cuestiones más recientes de índole mundial, como son las secuelas de la pandemia COVID-19, las interrupciones en las carreras de suministro por el conflicto bélico entre Rusia y Ucrania y las expectativas negativas de las economías desarrolladas, **India se está manteniendo firme y se estima que su economía crecerá un 6,8% en el año fiscal 2023²**. Siguiendo los datos del FMI, esta economía en 2022 superó a la de Gran Bretaña convirtiéndose así en **la quinta más grande del planeta** (IMF, 2023)³.

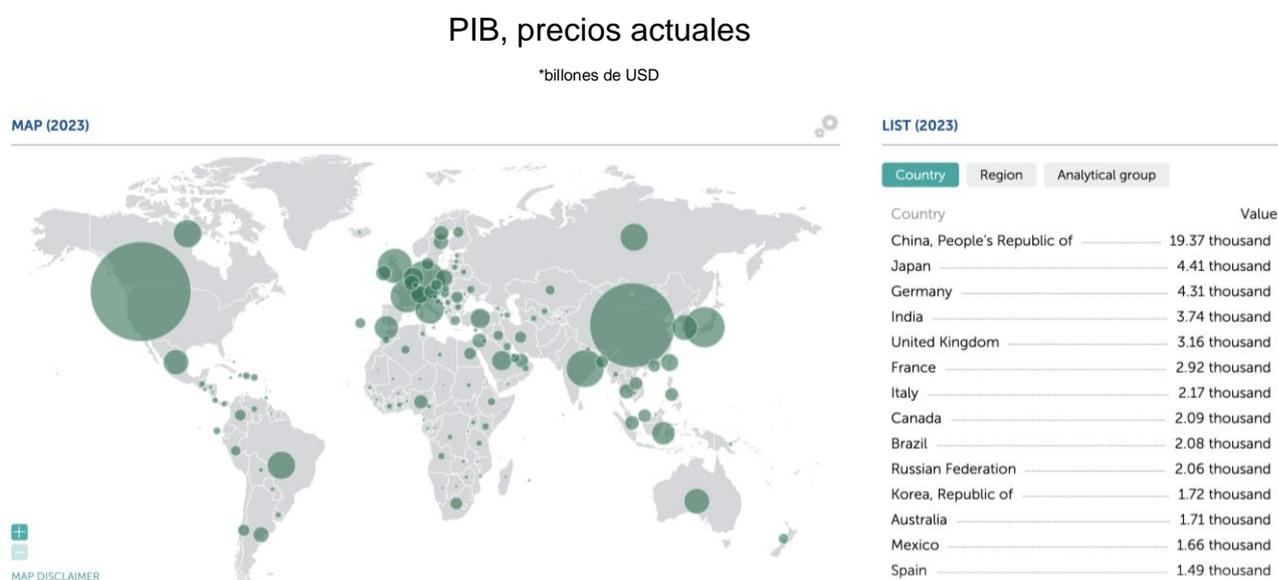


Figure 4 GDP, current prices. (2023). Fuente: International Monetary Found.

El informe del Banco Mundial “*Navigating the Storm*” publicado en diciembre de 2022, reafirma el crecimiento económico que está teniendo este estado y su resistencia a los impactos externos en deterioro. Muestra también, la mejora de la posición exterior de la India durante la última década, gracias a la mejora de las corrientes de IED y

² El año fiscal en la India comprende desde el 1 de abril hasta el 31 de marzo del año siguiente. El año fiscal 23 corresponde al 1 de abril de 2023 al 31 de marzo de 2024.

una sólida reserva de divisas, el déficit de cuenta corriente está adecuadamente financiado.

Un papel clave han jugado las reformas políticas y medidas regulatorias en el desarrollo de la economía. El aumento de dependencia en la emisión de bonos y otros instrumentos de deuda y la diversificación de inversores que participan en esta adquisición ha mejorado la transparencia y la credibilidad de la política fiscal (World Bank Group, 2022).

Según los datos ofrecidos por el Ministerio de Finanzas el pasado enero, el crecimiento de la India durante el próximo año va a estar respaldado por una sólida demanda interna y el repunte en la inversión de capital. Además, las estimaciones que presentó el RIB (Banco Central Indio) **en enero indican que esperan que el PIB incremente un 6,5 % en el año fiscal 2023-2024**. El FMI reafirma que las perspectivas de la India siguen siendo sólidas, en 2024 el crecimiento alcanzará el 6,8%, igualando así sus resultados de 2022.

Tras el anuncio por parte del Ministerio de Finanzas de la India diciendo que prevé una ligera caída en el crecimiento del PIB y con el objetivo de fomentar y crear más empleo, **en el ejercicio fiscal 2023 – 2024 la india incrementará en un 33% su gasto de capital hasta los 122 300 millones de dólares, tras los incrementos del 37% de 2020-2021 y 2021-2022 (Batra, 2023). PARA ESTIMULAR LA ECONOMIA**

Hasta ahora, la India ha reforzado la confianza del país en su capacidad de recuperación económica, ya que ha resistido el reto de mitigar los desequilibrios externos causados por el conflicto bélico sin perder impulso de crecimiento en el proceso. Por consiguiente, los mercados bursátiles indios registraron un rendimiento positivo en el año fiscal 2022, sin verse afectados por las retiradas de los inversores extranjeros de cartera. Y la tasa de inflación de la India no superó demasiado su rango de tolerancia en comparación con otras naciones avanzadas. Al igual que el resto del mundo, India también se ha enfrentado al extraordinario conjunto de retos de los últimos años, pero los resistió mejor que la mayoría de las economías. Los objetivos a corto plazo, India busca el logro de un mayor crecimiento económico, aumento de

exportaciones, avance en la cadena de valor global y un desarrollo inclusivo (*Summary of the Economic Survey 2022-23, 2023*).

- Principales sectores económicos

o Sector Primario

India se encuentra entre las cuatro principales potencias agrícolas del mundo (siendo China, Estados Unidos y Brasil las otras tres restantes). Sin embargo, su participación en la renta nacional ha disminuido progresivamente, pasando del 18,2% en 2014-2015 al 16,4% en 2020-2021, lo que muestra el proceso de desarrollo y la transformación estructural que se está llevando a cabo en la economía. A pesar de esto es el sector que más población emplea, 42,6% de la población activa. Asimismo, es relevante abordar la cuestión de la escasa mecanización agrícola, únicamente el 40% de los cultivos están mecanizados, en contraste con el 75% en Brasil o el 60% de China (“Informe Económico y Comercial India,” 2022).

Durante el año 2022, este sector registró un notable incremento en las inversiones y las exportaciones. En India, la agricultura ha desempeñado un papel relevante en la recuperación económica posterior a la crisis del COVID- 19, ya que la pandemia motivó a numerosos habitantes urbanos a retornar sus tierras de origen impulsando así de nuevo la actividad agrícola en el país (*Política Y Economía India - Santandertrade.com, 2022*).

Durante los últimos cinco años (2017-2022) la tasa de crecimiento anual del sector ganadero alcanzado casi el 8%, asumiendo un papel clave de ingresos, empleo y alimentación para la población. No obstante, el crecimiento anual promedio en el sector de procesamiento de alimento solo ha alcanzado el 5%. Por lo que es necesario prestar más atención a esta disparidad entre el crecimiento de ambos sectores con el fin de establecer una estructura de mercado eficiente para los bienes agrícolas.

Los datos del reporte realizado por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX, 2022) nos muestran la relevancia del sector minero y de las canteras de India. Este

país es el tercer mayor productor de carbón y el cuarto productor de hierro a nivel mundial, el 8% de las reservas mundiales de dicho metal se encuentran en India. Al igual que posee la séptima mayor reserva de bauxita y es el tercer país que más produce acero puro. Esta abundancia de reservas ofrece una ventaja en los costes de producción y de transportes, y su ubicación estratégica facilita las exportaciones.

- **Sector secundario**

El sector industrial emplea al 25,1% de la población activa y representa el 28,2% del PIB (Ministerio de Asuntos Exteriores de España, 2022).

Tras la implementación del programa “*Make in india*” la industria manufacturera se ha convertido en uno de los sectores de mayor crecimiento de la India en los últimos años despuntando el sector farmacéutico y automovilístico.

El sector químico y farmacéutico, India es uno de los mayores productores y el mayor proveedor de medicamentos genéricos con un total del 20% de la cuota de mercado. El país cuenta con más de 3.000 empresas farmacéuticas y aproximadamente 10.500 centros de producción. En el año fiscal 2021-22 se exportaron medicamentos por un valor de 24.600 millones de dólares, evidenciando que las exportaciones de este bien son muy competitivas por el bajo coste de la producción⁴.

En cuanto a la industria automovilística India es el cuarto mayor productor de automóviles del mundo (por detrás de China, EE.UU. y Japón), siendo TATA Motors la empresa más emblemática, quién adquirió en 2008 Jaguar y Land Rover y hoy en día está valorada en 37.000 millones de USD (*Tata Motors*, 2022). La industria, en 2021 tuvo una producción anual de 4.399.112 vehículos, poniéndose en la cuarta posición mundial adelantando así a Alemania y Corea del Sur⁵. Este sector actualmente contribuye al 7,1% del PIB nacional (Ministry of Heavy Industries, GOI, 2023).

⁴ INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL INDIA. (2022). In *Oficina Económica Y Comercial De España En Nueva Delhi*. Retrieved June 17, 2023, from <https://www.icex.es/content/dam/es/icex/oficinas/085/documentos/2022/11/documentos-anexos/DOC2022915600.pdf>

⁵ *India - Producción de vehículos 2021*. (n.d.). Datosmacro.com. Retrieved June 17, 2023, from <https://datosmacro.expansion.com/negocios/produccion-vehiculos/india?anio=2021>

- **Sector terciario**

El sector terciario en la economía de la India ha experimentado un crecimiento significativo en las últimas décadas y abarca diversas actividades entre las que se incluyen el comercio, transporte, hostelería, finanzas, comunicaciones, servicios empresariales, servicios sociales y el sector inmobiliario. Hoy en día, representa el **54,3% del PIB y aproximadamente el 40% de las exportaciones totales del país** (ICEX, 2022).

Uno de los sectores más importantes es la venta al por menor, que representa el 15% del PIB, el quinto más grande del mundo **y las áreas de mayor desarrollo son las tecnologías de la información y de tercerización (outsourcing). El sector del software ha desempeñado un papel clave en el impulso de las exportaciones y ha modernizado la economía india.** La república ha sabido aprovechar su población educada y anglófona para convertirse en una importante potencia de servicios tecnológicos y trabajadores de software, destacando la programación informática.

Respecto a la IED, el sector de servicios es el mayor receptor, captando dos tercios de las entradas totales, las cuales, entre abril de 2020 y diciembre de 2021, alcanzaron un valor de 92.410 millones de UDS. El crecimiento constante de IED en el sector se atribuye a los subsectores de la información, las telecomunicaciones, el transporte aéreo, los servicios de consultoría y la hostelería y el turismo (ICEX, 2022).

Por tanto, el sector de servicios se ha convertido en un motor de crecimiento de la economía india. No solo representa gran porcentaje del PIB y de las exportaciones, sino que también es una fuente fundamental de empleo e inversión. El Gobierno de la República reconoce dicha importancia y se compromete en su fomento y desarrollo. Para ello, ha llevado construido nuevas facultades de medicina, ha fortalecido la atención médica, ha incentivado acuerdos de libre comercio, la producción de productos de telecomunicaciones y la inversión en tecnología 5G (ICEX, 2022).

- Principales variables

○ Tasa de desempleo:

Según los datos del Banco Mundial la última tasa de desempleo oficial publicada en mayo de 2022 fue del 7,3%; la cual ha venido reduciéndose desde el máximo del 10,2% alcanzado en 2020, punto álgido por la pandemia (*World Bank Open Data, 2022*).

Los niveles de empleo han aumentado en el ejercicio de 2022, ya que la Encuesta Periódica de Población Activa (EPPA) muestra que la tasa de desempleo urbano para las personas de 15 años o más disminuyó del 9,8% en septiembre de 2021 al 7,2% un año después. Siguiendo las cifras extraoficiales el CMIE (Centre for Monitoring Indian Economy) el empleo en el sector manufacturero es casi 6,5 millones inferior a tiempos de pre-pandemia y el sector servicios es casi 8 millones. La falta de empleo y la falta de prestaciones han provocado una migración inversa, empujando a los desempleados hacia los sectores de la agricultura y el comercio.

Esto va acompañado de una mejora en la tasa de participación de la población activa (TPA), lo que confirma la salida de la economía de la ralentización inducida por la pandemia a principios del ejercicio fiscal de 2023 (Ministry of Finance GOI, 2023).

La información gubernamental disponible en India respecto al mercado laboral es escasa y a veces poco coherente por los intereses gubernamentales sumado a la dificultad para establecer la tasa de desempleo en un país de tal magnitud y con un mercado laboral tan poco desarrollado. Además, hay un claro predominio del empleo informal, ya que la mayoría de los nuevos empleos son en realidad precarios porque los trabajadores no tienen acceso a beneficios de empleo o seguridad social entre otros, como se indica en el Informe Económico y Comercial elaborado por el ICEX en 2022.

○ Inflación y cambio

El Banco Central Indio (RBI) en 2021 estableció el objetivo de inflación en 4% con un 2% positivo o negativo de fluctuación. En los últimos tres años los precios se han mantenido en esta variante. El IPC (índice de precios al consumo) anual para 2022 alcanzó el 5,5%. Sin embargo, este pasado enero y febrero el IPC alcanzó el 6,52%, situándose por encima del rango máximo (*IPC De INDIA Febrero 2023*).

Ante esta subida, el RBI anunció un incremento de los tipos de interés con el objetivo de mantener a raya la inflación en el próximo ejercicio fiscal. El aumento de los precios está siendo especialmente pronunciado en el caso de los alimentos y los combustibles.

La unidad monetaria oficial es la rupia india (INR), cuya emisión la controla el *Reserve Bank of India*. El tipo de cambio a fecha de 18 de junio de 2023 es de 1 EUR= 89,60 INR y 1 USD = 81,92 INR.

○ Reservas Internacionales

Respecto a las reservas de divisas de la India, en marzo de 2022, superaron el medio billón de dólares, lo que le sitúan en tercera posición entre los países asiáticos, solo por detrás de China y Japón (ICEX, 2022).

Reservas internacionales (a 31 marzo de 2022) En miles de millones de USD	
1.1 Reservas en moneda extranjera (MUSD)	540.720
1.2 Oro	42.550
1.3 DEG	18.890
1.4 Posición de reserva en el FMI	5.140
Total reservas	607.300

Table 1 Reservas Internacionales. (2022). ICEX.

○ Exportaciones

En los últimos años, las exportaciones de la India se han disparado. En el año fiscal 2022, no solo superaron el objetivo de 400.000 millones de USD marcado por el gobierno, sino que alcanzaron el récord de 417.810 millones de dólares. Este

crecimiento se debe al aumento de demanda de productos petrolíferos refinados, textiles y químicos bienes de ingeniería. De abril a noviembre de 2022, registraron un crecimiento del 11% en comparación al año anterior durante el mismo periodo. En las últimas dos décadas las exportaciones de servicios de India han aumentado un 14 % alcanzando los 254 500 millones de USD en 2021-22. Una gran parte de las exportaciones de servicios viene de los servicios de tecnología de la información (TI) y servicios de subcontratación de procesos comerciales (BPO) que supone 157 mil millones de USD en 2021-22.⁶

Principales destinos de las exportaciones indias son Estados Unidos, Emiratos Árabes Unidos, Los Países Bajos, China y Bangladesh. Entre abril y noviembre de 2022, los Países Bajos y Brasil adelantaron sus situándose como tercer y vigésimo mayor destino de exportación de la India. Destacar también que, en el año fiscal en curso, se están triplicando las exportaciones de India a Tanzania, principalmente a causa del petróleo y el gasóleo.

Principales Exportaciones de India. Año Fiscal 2022 y 2023.

(abril – noviembre) (mil millones de USD)

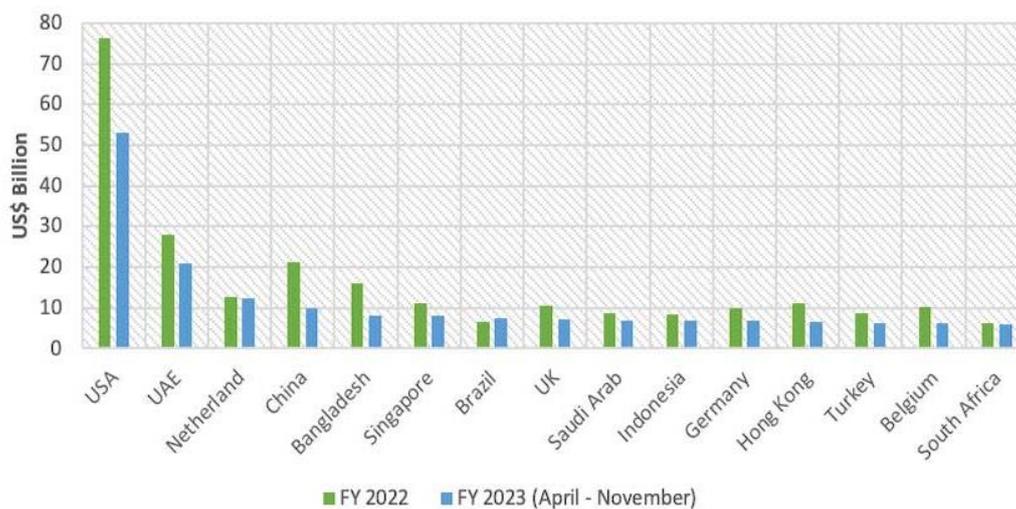


Figure 5 Principales Exportaciones de India: Año Fiscal 2022 y 2023. (Abril - noviembre) (Mil millones de USD). (2023). India Briefing.

⁶ Ernst & Young Global Limited. (2023). How India is emerging as the world's technology and services hub. www.ey.com.

https://www.ey.com/en_in/india-at-100/how-india-is-emerging-as-the-world-s-technology-and-services-hub

Santosh Kumar Sarangi, el Director General de Comercio Exterior (DGFT), indicó que a pesar de las cuestiones recesivas globales, es probable que las exportaciones indias de mercancías se mantengan en niveles similares o que se superen ligeramente en el año fiscal 2024. Según el DGFT, se espera que los acuerdos de libre comercio (ALC) firmados recientemente por India con EAU y Australia⁷ impulsen dichas exportaciones, aumentando el comercio a 50.000 millones de dólares entre India y Australia y 100.000 millones de dólares entre India y Emiratos Árabes Unidos, en los próximos 5 años.

Además, India también está en negociaciones de ALC con Gran Bretaña, la UE, e Israel entre otros (Bhardwaj, 2023a).

2.4 Tecnológico

La industria tecnológica de la India está en continuo auge gracias a la demanda constante y la gran apuesta e inversión gubernamental.

Según la Asociación Nacional de Empresas de Software y Servicios (NASSCOM) de India fundada en 1988, **los ingresos de la industria tecnológica en el año fiscal 2022 alcanzaron 227.000 millones de USD**. Y se está experimentando un crecimiento notable en el valor de dicha industria, con una proyección de **19,930 millones para 2025**. Actualmente el sector de las tecnologías de información (TI) contribuyen con un 7,5% del PIB y emplea a más de cinco millones de personas, pero se estima que para 2025 la contribución al PIB alcance el 10% y ofrezca oportunidades laborales a 14 millones de personas (Information *Technology India, Top IT Companies in India - IBEF*, 2023).

Pero no solo eso, el reporte *Tech Unicorns Market Landscape*, publicado en mayo de 2022 muestra como India es el segundo país más grande en relación con el número

⁷ El Acuerdo de Cooperación Económica y Comercio (ECTA) entre India y Australia entró oficialmente en vigor el 29 de diciembre de 2022, mientras que el Acuerdo Integral de Asociación Económica (CEPA) entre India y EAU entró en vigor en mayo de 2022..

de usuarios de internet, 780 millones de personas; 25% de todos los ingenieros del mundo son hindús; y cuenta con el tercer ecosistema de startups más grande del mundo después de India y China. Respecto a las startups cabe destacar un hito reciente, India cuenta con más de 100 startups valoradas en al menos mil millones de USD consideradas por lo tanto como unicornio. Dicho informe fijó el valor agregado de las unicornio indias en 2022 en 535000 millones de USD, incremento sustancial respecto a 2015 cuando se situaba en tan solo 103000 millones de USD, otra evidencia del crecimiento económico del país (“India Tech Trends – Tech Unicorns Market Landscape,” 2022).

Recuento Acumulativo de Empresas Unicornio en India hasta mayo 2022

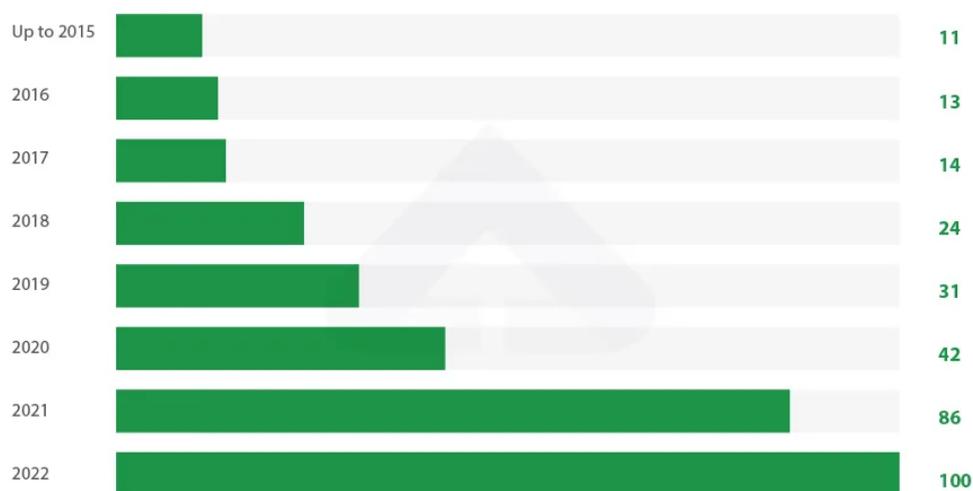


Figure 6 Cumulative Unicorn Count in India as of May, 2022. (2022). India Briefing

El atractivo del sector TI en India para los inversores extranjeros recae sobre los bajos costes operativos, la abundante, cualificada y económica mano de obra y el entorno favorable fomentado por las políticas gubernamentales. Los principales centros de tecnología de información (y de startups unicornio) indias se encuentran en Bengaluru, ciudad con más de 12 millones de habitantes y conocida como el Silicon Valley de este país asiático ; Hyderabad; y Pune (Bhardwaj, 2023c).

Las infraestructuras públicas digitales de la India han sido fundamentales en el impulso de la tecnología del país y es atractiva en relación a la soberanía, salvaguardando la privacidad de los datos nacionales, protegiendo las infraestructuras de ciberataques, entre otros . A su vez fomentan la inclusión digital y

promueven el desarrollo económico. Algunas de las más destacadas son las siguientes:

- Aadhaar, un sistema de identificación biométrico nacional único de la India. A cada residente indio se le asigna un número de identificación de 12 dígitos y está vinculado con los datos biométricos de cada uno de los ciudadanos. Actualmente cuenta con 1,372,744,032 usuarios (*Aadhaar Dashboard*, 2023).
- IndiaStack, una infraestructura digital que integra la identidad digital, pagos y gestión de datos ampliando el acceso a servicios financieros en una economía donde las transacciones a pequeña escala dependen en gran parte del efectivo. Este sistema integral ha favorecido a los ingresos en áreas rurales y ha impulsado las ventas (*The India Stack Is Revolutionizing Access to Finance - IMF F&D*, 2021).
- Bharat Net: el gobierno indio, con el objetivo de garantizar acceso a internet a todas las aldeas y zonas menos desarrolladas, ha desplegado una red de fibra óptica para conectar remotamente a todas estas ubicaciones y así reducir la brecha digital (*BHARATNET PROJECT*, n.d.).
- Unified Payment Interface (UPI), sistema de pagos digitales que opera en tiempo real en los teléfonos móviles. El volumen de pagos digitales ha aumentado en el país una tasa anual promedio del 50% en los últimos 5 años. El RBI es también un pilar clave en el aumento y evidencia la cooperación entre el banco central y las empresas privadas. El sistema UPI se introdujo en 2016, con el objetivo de facilitar las transacciones haciéndolas más seguras y permitiendo diversas cuentas bancarias para personas y empresas por igual (*India Adopta El Dinero Móvil*, 2022).

Estas políticas hacen hincapié en la ciberseguridad, la inteligencia artificial y la tecnología blockchain, creando oportunidades muy lucrativas para los inversores extranjeros. La fuerte presencia en el panorama global de TI, India sigue siendo un destino de inversión atractivo.

En las próximas dos décadas, las expectativas se centran en que India sea el centro mundial de tecnología e innovación, la proporción de servicios transformadores y más

complejos. Tiene potencial para ser la capital mundial de la robótica y la inteligencia artificial dado el número de ingenieros capacitados, generando así una fuerza laboral híbrida. También tiene la oportunidad de convertirse en un centro neurálgico de servicios informáticos, adoptando el enfoque de plataforma sobre la cual otras empresas pueden construir sus propias aplicaciones y servicios, convirtiendo el ecosistema indio de software como servicio ("SaaS") de empresa a empresa ("B2B"). El impacto ya es visible, más de 20 unicornios indios son de SaaS B2B.⁸

Relevante también la representación india de más del 45% de los Centros de Capacidad Global⁹ fuera del país de origen. El valor de la demografía india ha hecho que se hayan establecido más de 1500 GCC a partir de septiembre de 2022. Pero además éstas favorecieron el desarrollo de India. En el año fiscal 2021 emplearon aproximadamente a 1,3 millones de personas y se estima que seguirá aumentando en los próximos años (*Global Capability Centers | Deloitte India, 2022*).

⁸ Ernst & Young Global Limited. (2023). How India is emerging as the world's technology and services hub. www.ey.com.

https://www.ey.com/en_in/india-at-100/how-india-is-emerging-as-the-world-s-technology-and-services-hub

⁹ Entidad o centro de operaciones establecido por una multinacional en un país extranjero para llevar a cabo estrategias comerciales estratégicas y creadores de valor. *Global Capability Centers | Deloitte India*. (n.d.). Deloitte India. <https://www2.deloitte.com/in/en/industries/global-capability-centers-GCCs.html>

4. Inversión Extranjera Directa

4.1 Inversión Extranjera Directa

La inversión extranjera directa (conocida como IED por sus siglas) es un factor clave en la globalización. Proporciona medios para vincular directamente y a largo plazo diferentes economías. De hecho, la IDE puede facilitar el desarrollo de la empresa local, y ayudar a mejorar la competitividad tanto de la economía que los recibe ("receptora") como de la que los invierte ("inversora"). Y no solo tiene impacto positivo en el desarrollo del comercio internacional, sino que la inversión extranjera directa es una gran fuente de capital para cuantiosas economías receptoras e inversoras (OCDE, 2011).

Se conoce como Inversión Extranjera Directa la inversión que lleva a cabo una entidad¹⁰, conocida como inversor directo, en una empresa o cooperación que tiene domicilio en un lugar diferente al de dicho inversor directo, con la finalidad de establecer un interés duradero. El concepto de interés duradero establece la relación a largo plazo donde el inversor directo residente en un país tiene un grado relevante de influencia en la gestión de la empresa de inversión directa residente en otro país (OCDE, 2011). Siguiendo lo que indican el FMI y la OCDE el inversor directo debe ser propietario de al menos el 10% bien de los derechos de voto o de las acciones de la empresa o proyecto.

Las entidades que consideran llevar a cabo IED suelen centrarse en compañías o proyectos que ofrecen personal cualificado y perspectivas de crecimiento económico superiores a la media para el inversor. La IED no se centra únicamente en la inversión de capital, en numerosas ocasiones incluye el suministro de gestión, tecnología y equipos. Otro aspecto que se tiene en cuenta es la escasa regulación gubernamental que se da en el país receptor.

¹⁰ Entidades que pueden realizar IDE: una persona, un grupo de individuos relacionados, una empresa pública o privada, un grupo de empresas relacionadas, un organismo gubernamental, estructuras societarias o cualquier combinación de los elementos anteriores.

4.2 Métodos

La inversión extranjera directa tiene diferentes métodos para llevarse a cabo dependiendo de la naturaleza y el objetivo de la inversión. Los más comunes son los siguientes (ICEX & CECO, 2017):

- **Inversión Greenfield:** En este caso una empresa matriz¹¹ establece una filial en el país receptor. Esta inversión requiere la construcción de nuevas instalaciones, adquisición de terrenos y el desarrollo de operaciones desde cero. Suelen llevarse a cabo en sectores como la fabricación, servicios y el desarrollo de infraestructuras. Destacar que este método concede el grado más alto de control para la empresa matriz.
- **Fusiones y Adquisiciones (M&A¹²):** En este método, un inversor extranjero adquiere una empresa local existente en el país anfitrión. Los inversores adquieren una participación mayoritaria o la totalidad de la empresa, obteniendo la propiedad y el control. Las operaciones de fusión y adquisición facilitan la entrada en el mercado, la adquisición de bases de clientes establecidas, redes de distribución y propiedad intelectual.
- **Joint Ventures:** Se lleva a cabo cuando un inversor extranjero desarrolla una sociedad con una empresa o inversor local y establecen una nueva entidad jurídica independiente. Ambas contribuyen al capital y comparten beneficios y riesgos. Este método combina el conocimiento del mercado local con la gestión y el acceso a mercados globales por parte del socio extranjero.
- **Alianzas Estratégicas:** Las alianzas estratégicas implican la colaboración entre empresas extranjeras y locales con un proyecto u objetivo específico. La relación

¹¹ Una empresa matriz es aquella que controla a otras empresas de forma parcial o total conocidas como filiales.

¹² Conocida como *M&A* por sus siglas en inglés: Merger and Acquisition

entre estas no es tan formal ni da lugar a una entidad jurídica independiente, como ocurre con las Joint Ventures. Estas alianzas bien adoptan acuerdos de transferencia de herramientas de desarrollo o tecnología o bien acuerdos de comercialización y distribución.

- **Zonas Económicas Especiales (ZEE):** Determinados países establecen áreas con políticas preferenciales e incentivos para atraer la inversión extranjera. Esto ofrece a las entidades inversoras exenciones fiscales, normativas simplificadas, apoyo a las infraestructuras y mano de obra cualificada.
- **Privatización de empresas:** Este método implica la transferencia de empresas públicas pertenecientes al Estado a inversores privados, incluidos inversores extranjeros. Los gobiernos venden activos públicos para atraer la inversión extranjera y mejorar el rendimiento de industrias (Corporate Finance Institute, 2023)

4.3 Tipos

Por otro lado, podemos ver que las inversiones extranjeras directas, se clasifican en los siguientes tipos: horizontal, vertical, conglomerada y de plataforma.

- **IED horizontal:** En este tipo las empresas expanden su actividad doméstica en una economía extranjera, es decir, la inversión se realiza siguiendo la misma línea de negocio, sólo que en una empresa de otro estado.
- **IED vertical:** Este tipo de inversión extranjera directa se lleva a cabo cuando una compañía invierte en un país diferente al de origen para deslocalizar parte de la cadena de valor¹³, buscando que esta sea más lucrativa y eficiente.

¹³ Se entiende como cadena de valor, todas aquellas actividades necesarias para que un bien o servicio transite por todas las etapas de producción, incluyendo la entrega al consumidor.

IED HORIZONTAL Y VERTICAL

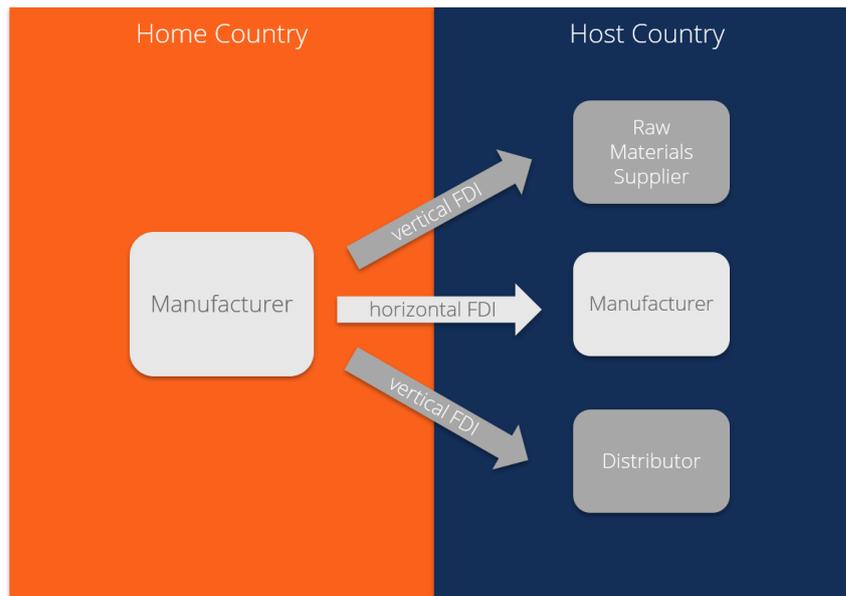


Figure 7 Vertical and Horizontal FDI. (2022). CFI.

- **IED conglomerada:** Se emplea con el objetivo de invertir en una compañía que no tiene relación ninguna con la empresa de origen. No se suele llevar a cabo por dos principales barreras de entrada: acceso a un nuevo estado y a un nuevo mercado/industria. Dado que el inversor extranjero carece de experiencia en el nuevo país, normalmente, se acaba desarrollando Joint Venture.
- **IED de plataforma:** una compañía se expande a un país extranjero, pero lo producido en este se exporta a un tercer país extranjero. Suele darse en localizaciones de bajo coste dentro de áreas de libre comercio.

IED de Plataforma



Figure 8 Platform FDI. (2022). CFI.

4.4 Análisis global

Si hacemos un análisis de los flujos globales de IDE del año 2022 siguiendo los datos de la OCDE en su informe *FDI in Figures* de abril 2023, podemos ver que cayeron un 24% en comparación al año 2021. Durante 2021 los flujos repuntaron un 88%, hasta 1.8 millones de dólares, alcanzando un 37% por encima de los niveles pre-pandemia. La caída en 2022 se debe principalmente a las grandes retiradas de capital de una multinacional activa en Luxemburgo, si excluimos este país, los flujos globales de IED disminuyeron un 5% en comparación con el año anterior.

Flujos Globales IED, de 1999-2022

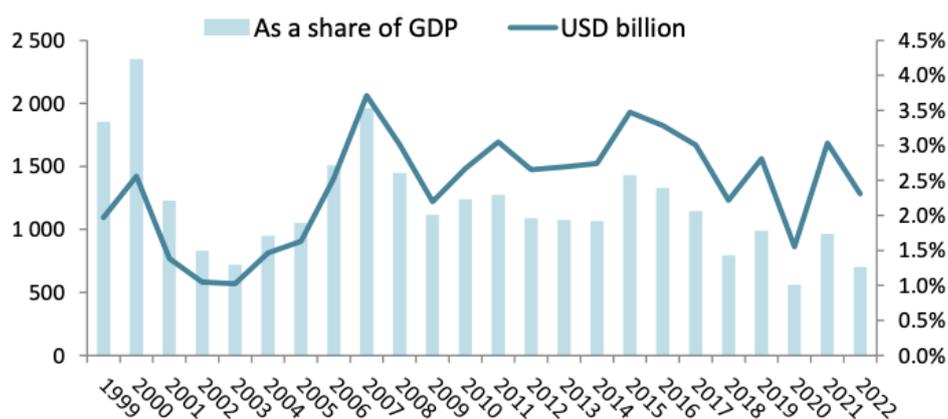


Figure 9 OECD. (2022). Global FDI Flows, 1999-2022. OECD International Direct Investment Statistics Database. <https://www.oecd.org/daf/inv/investment-policy/FDI-in-Figures-April-2023.pdf>

Respecto a las entradas de inversión extranjera directa, la República Popular de China y Estados Unidos, principales receptores de IED, han registrado menos

entradas¹⁴ de inversión extranjera en 2022, reflejando así una desaceleración de los proyectos de inversión dirigidos a estos países. Por otro lado, los flujos en Brasil han aumentado un 68%, alcanzando los 85 billones de dólares americanos. Por lo que, a pesar de la caída, en 2022 EEUU se mantuvo a la cabeza de países con más flujos de entrada con 318 billones de dólares americanos, seguido de China y Brasil. Por otro lado, respecto a las salidas de IED a nivel mundial, EEUU también está a la cabeza con 403 billones de USD, seguido por Japón, que cuenta con 162 billones de USD y en tercer lugar China con 150 billones de USD.

Los 10 principales receptores de IED en 2022

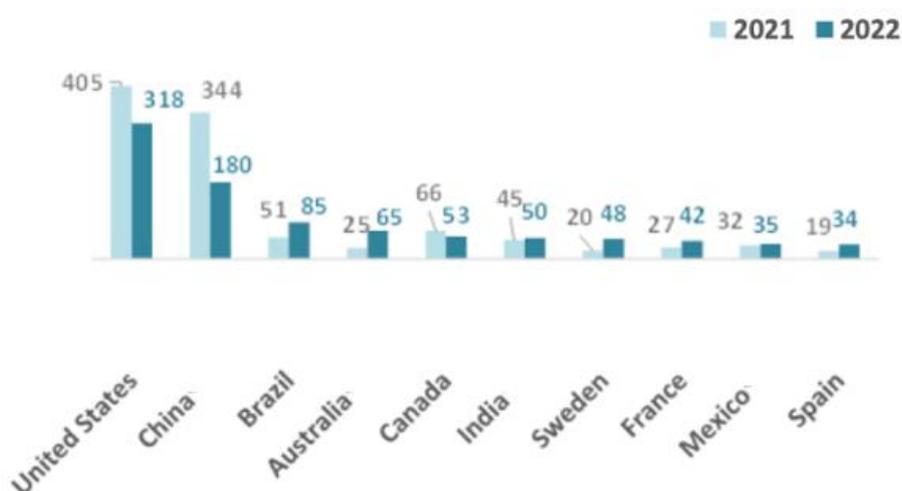


Figure 10 OECD. (2022). Top 10 major FDI recipients in 2022. OECD International Direct Investment Statistics Database.

Los 10 principales inversores de IED en 2022

¹⁴Entradas de IED se refiere a la cantidad de capital que ingresa a un país o región proveniente de inversionistas extranjeros, puede tener diversas formas, como inversiones en acciones, participación en empresas conjuntas, adquisición de activos, reinversión de ganancias, entre otros.

Salidas de IED se refiere a la cantidad de capital que sale de un país o región hacia otros países debido a la inversión extranjera realizada por empresas o individuos residentes en ese país. La salida de IED puede ser impulsado por la búsqueda de nuevas oportunidades de mercado, la diversificación de activos o la expansión global de las empresas.

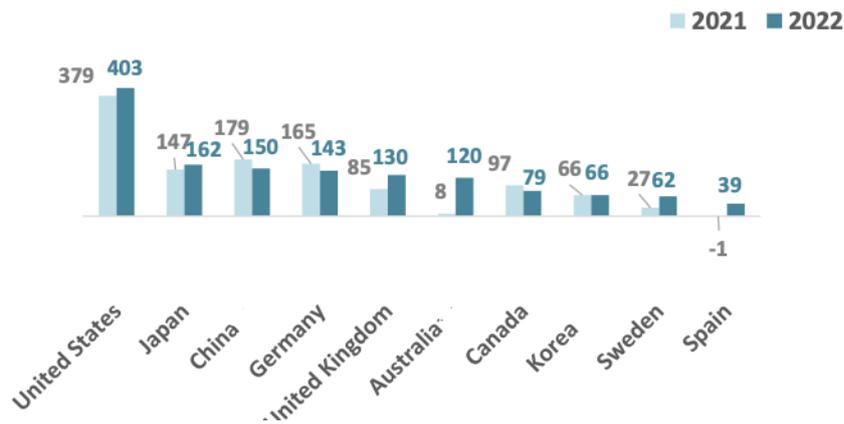


Figure 11 OECD. (2022). Top 10 major FDI Investors in 2022. OECD International Direct Investment Statistics Database.

En 2022 la actividad de fusiones y adquisiciones transfronterizas se desaceleró, posible respuesta a un entorno financiero más rígido, los desafíos geopolíticos actuales y las alertas de una posible recesión económica.

Cierto es que el gasto de capital aumentó tanto en las economías avanzadas como en las emergentes y en desarrollo, pero el número de proyectos desarrollados se mantuvo por debajo de los niveles previos a la pandemia.

El significativo crecimiento de IED en las últimas décadas refleja el aumento en el valor y en el número de transacciones individuales de IED como en la creciente diversificación geográfica y sectorial de las empresas. Las grandes multinacionales suelen ser los actores principales en estas transacciones, pero en los últimos años también se ha observado el incremento de la participación de las pequeñas y medianas empresas (OCDE, 2023).

4.5 Importancia IED en el crecimiento económico y en la proyección internacional de los países

El papel que desempeña la IED en la proyección internacional y el desarrollo económico de los países es crucial, y su relevancia ha sido objeto de diversos estudios teóricos y empíricos. A pesar de las opuestas opiniones, la literatura ofrece una perspectiva amplia de los efectos de la IED en el crecimiento económico.

Hay estudios como el de Schneider y Frey (1985) titulado “Economic and political determinants of foreign direct investment” que evidencian relaciones positivas y significativas entre el crecimiento y la IED. Por otro lado, hallazgos que sugieren que la IED puede fomentar la economía receptora al aportar capital, tecnología y conocimientos especializados.

Pero, sin embargo, otras investigaciones llevadas a cabo por investigadores como Nigh (1986) y Balasubramanyam, Salisu y Sapsford (1996) concluyen indicando que no hay un efecto destacable de la IED en la senda del crecimiento económico. Por otro lado, la obra “*Foreign direct investment in a macroeconomic framework : finance, efficiency, incentives, and distortions*” de Fry (1993) sostiene que el efecto de IED en el crecimiento varía según el grupo de países, estableciendo que el vínculo entre estas variables depende de factores estructurales y contextuales.

Siguiendo el argumento, Borensztein, De Gregorio y Lee (1998) desarrollaron un modelo que consideraba que el producto de un país es fruto tanto de los factores exógenos como de los factores internos; capital físico y humano. Según este estudio, la IED es una herramienta importante para la transferencia de tecnología, que contribuye al crecimiento más que la inversión interna.

Sin embargo, resaltan y concluyen que el nivel adecuado de capital humano es fundamental para que la IED sea más efectiva que la inversión interna en el estímulo del crecimiento económico. Los modelos de crecimiento endógeno sostienen que la IED implica más que una sola transacción financiera al estado de destino, sino que esta ofrece nuevas formas de producción, un acceso directo a tecnología y prácticas avanzadas empleadas en otros lugares (Cruz et al., 2018).

La IED depende de numerosos factores, como hemos visto previamente, y es importante tener en cuenta los factores específicos de cada país y los hallazgos macroeconómicos sobre la IED que deben ser interpretados con precaución por la presencia de sesgos de simultaneidad.

Pero desempeña un papel crucial en desarrollo económico y en la proyección internacional de los países gracias a la transferencia de tecnología, aumento de productividad y creación de empleo entre otros, que ha traído consigo, aumento del PIB, modernización de infraestructuras y el incremento de la competitividad a nivel nacional.

5. IED India

5.1 Marco legal

En India, la inversión extranjera directa, está regulada por el Departamento de Promoción de la Industria y el Comercio Internacional de la India (*DPITT*), que pertenece al Ministerio de Comercio e Industria, en virtud de su régimen de la Ley de Administración de Divisas o FEMA, siglas de *Foreign Exchange Management Act* (1999). Esta Ley, formulada por el gobierno central indio, se llevó a cabo para fomentar los pagos extranjeros y el comercio transfronterizo (Income Tax Department, Government of India, 1999).

En 2017 se llevó a cabo la derogación de la Junta de Promoción de Inversiones Extranjeras (FIPB), lo que ha favorecido a la liberalización y descentralización progresiva del control de la IED. Siguiendo la eliminación, se implementó el *Foreign Investment Facilitation Portal* (FIFP) – administrado también por DPIIT- para facilitar el proceso de IED a los inversores.

Según lo dispuesto en la Ley de empresas o Companies Act de 2013 y las directrices de la Junta de Bolsa y Valores de la India (SEBI), la IED puede presentarse en forma de acciones y participaciones preferentes convertibles, capital parcialmente desembolsado o warrants emitidos por una compañía india.

En función del tipo de sociedad que se quiera establecer, India exige una serie de requisitos. En el caso de entidades no constituidas, el único requisito es informar de la entrada en el país al Banco Central indio. Sin embargo, cuando se crea una entidad constituida (joint venture o creación de una empresa nueva) existen dos rutas para la aprobación: ruta automática o ruta gubernamental. (National Investment Promotion and Facilitating Agency, 2021)

Los inversionistas deciden un camino u otro dependiendo principalmente del sector en el que se encuentre la entidad receptora de dicha inversión y del valor de esta, pero en la mayoría de los sectores se toma la ruta automática, dado que requiere únicamente que el inversor extranjero notifique al Banco de la Reserva de la India (RIB), banco central del país, y que cumpla con la normativa nacional vigente de dicho

sector. Sin embargo, en otros sectores más delicados como defensa, se deben llevar a cabo bajo la ruta gubernamental, ya que se requiere la aceptación previa del ministerio con jurisdicción sobre el sector relevante junto con la concurrencia del DPIIT para poder llevar a cabo la inversión en cuestión (*United States Department of State*, 2022).

En 2020, India emitió la Nota de prensa 3, que exige que todas las inversiones extranjeras directas propuestas por parte de entidades no residentes (o que contengan “beneficiarios efectivos”) ubicadas en países que comparten un confín terrestre con India obtengan aprobación previa por medio de la ruta gubernamental. Este requisito afecta principalmente a China, cuyas empresas tienen más inversión extranjera directa en India, pero otros países vecinos afectados son Pakistán, Bangladesh, Nepal, Myanmar y Bután (Kumar y Ragan, 2022).

Con la finalidad de fomentar y facilitar la inversión extranjera, en 2021 el gobierno ha liberalizado políticas de la IED destacando las siguientes (“Consolidated FDI Policy,” 2020):

- Aumentar de un 49% a un 74% la inversión extranjera directa en los sectores de seguros y pensiones manteniendo un requisito de "gestión y control indio".
- Eliminación de los límites de inversión extranjera directa en el sector de las telecomunicaciones, en los intermediarios de seguros y en las empresas petroleras estatales.
- Aumento de un 49% a un 74% la inversión extranjera directa en unidades de fabricación de materia de defensa siempre que dicha inversión esté aprobada por la ruta gubernamental.

Y, por otro lado, con el mismo objetivo, debemos también destacar el establecimiento de zonas económicas especiales y corredores industriales; se conoce como *Zona Económica Especial (ZEE)* a la región geográfica que cuenta con leyes económicas más liberales que las nacionales del país. En India son áreas que cuentan con incentivos para las empresas residentes, ofreciendo infraestructuras competitivas, exportaciones libres de impuestos, incentivos fiscales. Lo que convierte a estas ZEE

de India en destinos de inversión para numerosas multinacionales, especialmente exportadoras.

Para promover las exportaciones, durante décadas, el gobierno de la India emplea las zonas de procesamiento de exportaciones (ZPE). En el año 2000, con la Política de Comercio Exterior, para solucionar los desafíos burocráticos, que limitaban el pleno desarrollo y éxito de los ZPE, comenzó a establecer ZEE. La estructura de estas zonas era muy similar al modelo chino y fueron desarrolladas para incentivar la inversión nacional y extranjera, fomentar las exportaciones de India y aumentar las oportunidades laborales (Bhardwaj, 2022).

Si seguimos los datos de la Hoja informativa sobre Zonas Económicas Especiales en India al 30 de noviembre de 2021 ofrecido por el *Ministerio de Comercio e Industria, Departamento de Comercio, Gobierno de India*, podemos concluir que, a fecha de dicho informe, en India se han aprobado formalmente 425 ZEE lo que ha supuesto una inversión total de INR 6285,66 mil millones (US \$ 82,99 mil millones); que ha conseguido emplear a un total de 2,560,268 personas; y que en el año fiscal 2020-2021 las exportaciones alcanzaron los INR 7595,24 mil millones (US \$ 100,14 mil millones).

A pesar de las comparaciones con China, los beneficios de las políticas de ZEE de la nación son sustanciales para las empresas que ya operan y continúan siendo atractivas para futuras inversiones extranjeras.

5.2 Tendencias Generales:

Si bien es cierto que durante el año fiscal 2022-2023 se ha registrado la primera caída en una década del 16% en las cifras del gobierno indio de IED, que se puede atribuir a motivos de índole mundial como el conflicto bélico entre Rusia y Ucrania, la inflación y previsiones de recesión económica y las secuelas de la pandemia de COVID19; India sigue destacando en la economía mundial. El crecimiento constante de la India

en términos económicos y demográficos la convierten en un destino clave para las empresas globales interesadas en la inversión extranjera.

Desde la apertura de la economía en 1991, la inversión extranjera ha incrementado considerablemente: desde comienzo de siglo XXI hasta el pasado marzo las entradas totales de IED en India han alcanzado los 919.000 millones de dólares americanos pero el 65% del total de estas entradas se llevaron a cabo en los últimos 9 años (entre 2014 y 2023) afianzando la tendencia creciente de India como receptor de inversiones. (*FDI in India: Foreign Direct Investment Policy of India, 2023*).

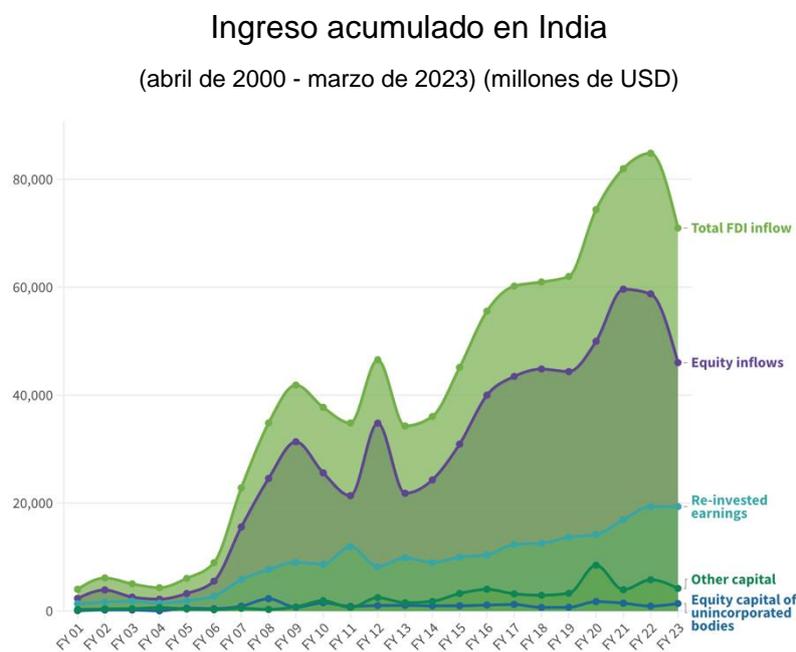


Figure 12 Briefing, I. (2023, June 7). India FDI Inflow FY 2023: Latest Data Analysis on Investment Landscape. India Briefing News.

Durante el año fiscal 2021-22, la entrada total de IED, es decir, todas las formas de inversión: entradas de capital, préstamos, reinversión de beneficios... fue de más de 55 mil millones de dólares, lo que supone un incremento del 4,8% en comparación con el año anterior y un 29% más que en el año 2019-20. Sin embargo, los últimos datos, indican que el flujo total de IED en el año fiscal 2023, ascendieron a 70 970 millones de dólares estadounidenses, lo que supuso una disminución del 16,32% en comparación al año fiscal 2022 donde las entradas alcanzaron los 84 830 millones de dólares estadounidenses (Briefing, 2023).

5.3 Origen de las inversiones y sectores clave:

En el año fiscal 2023, Singapur representó la entrada máxima de IED en la India con 17200 millones de dólares USD, seguida de Mauricio (6130 millones de USD), EE.UU. (6004 millones de USD), Emiratos Árabes Unidos (3350 millones de USD) y los Países Bajos (2490 millones de USD). Otros países principales en términos de entrada de capital de IED en India durante los primeros tres trimestres del año fiscal 2023 incluyen Reino Unido, Japón, Chipre, Islas Caimán y Alemania .

Entrada de capital de IED de los principales países inversores en la India
(millones de USD)

País	Año fiscal 2021	Año fiscal 2022	Año fiscal 2023	Entrada de capital acumulada (abril de 2000-marzo de 2023)	Porcentaje de participación
Mauricio	5,639	9,392	6,134	1,63,876	26%
Singapur	17,419	15,878	17,203	1,48,169	23%
EE.UU	13,823	10,549	6,044	60,196	9%
Holanda	2,789	4,620	2,498	43,759	7%
Japón	1,950	1,494	1,798	38,740	6%
Reino Unido	2,116	1,657	1,738	33,875	5%
Emiratos Árabes Unidos	4,203	1,032	3,353	15,578	2%
isla Caiman	2,799	3,818	772	14,924	2%
Alemania	667	728	547	14,138	2%
Chipre	386	233	1,277	12,644	2%

Table 2 Top Investing Countries' FDI Equity Inflow into India (US\$ Million). (2023). India Briefing

Tal y como se indica en la tabla anterior, desde abril de 2000 hasta el pasado marzo, Mauricio fue la principal fuente de entrada de capital de IED en India, representando

el 26 % de las inversiones por valor de 163 870 millones de USD. Singapur emergió como el segundo inversionista más grande, contribuyendo con el 23 % de las inversiones en India durante este período, valoradas en 148 169 millones de USD. Estados Unidos adoptó la tercera posición representando 9% de la entrada de capital de IED, seguido de los Países Bajos (7%), Japón (6%) y el Reino Unido (5%). Los Emiratos Árabes Unidos, Alemania, Chipre y las Islas Caimán representaron cada uno el dos por ciento restante (Bhardwaj, 2023).

Según datos del DPIIT, los estados ubicados en la parte occidental de India Maharashtra y Karnataka fueron los pioneros en atraer flujos de IED en el año fiscal 2023. Maharashtra, fue el principal receptor de IED con un total de 14 800 millones de USD. Los motivos por el que este estado es el pionero vienen de la mano de que alberga Mumbai ciudad más habitada del país, es uno de los estados más industrializados y urbanizados, y recoge importantes centros financieros. Le sigue Karnataka con 10 420 millones de USD, su capital es Bangalore y como se ha mencionado en la parte de *Tecnología* de este trabajo, es el centro tecnológico de India de ahí su relevancia en la IED. La tercera y cuarta posición recaen sobre Delhi (7530 millones de USD) y Gujarat (4710 millones de USD).

Principales estados que reciben la mayor IED en India

(octubre de 2019 - marzo de 2023) (miles de millones de USD)



0.78 53.97



Figure 13 Top States Receiving Highest FDI in India (October 2019 - March 2023) (US\$ Billion). (2023). India Briefing.

Existen numerosas industrias en India que han despertado el interés de los inversores extranjeros. El sector servicios ha sido con diferencia el que más IED ha recibido. Durante el año fiscal 2023 se observaron notables flujos de inversión extranjera directa en varios ámbitos, siendo el software y hardware los que recibieron mayor cantidad de inversión, con un valor de 9,39 mil millones de dólares estadounidenses. Este sector en particular ha sido reconocido como clave para la IED debido a su dinamismo y a su crecimiento constante.

El sector de los servicios financieros, bancarios, empresariales y de seguros también es de los más relevantes, la inversión que recibió alcanza los 8700 millones de USD. Le sigue el sector comercial con un alcance de inversiones de 4790 millones de USD, la industria farmacéutica y medicamentos con una inversión de 2050 millones de USD, la industria motriz con 1900 millones de USD, la industria química con 1850 millones de USD y la industria de la construcción e infraestructuras con 1700 millones de USD.

Por el otro lado, hoy en día, el gobierno indio prohíbe la inversión extranjera directa en otros sectores: la lotería, los juegos de azar y las apuestas, los fondos de chit, el negocio inmobiliario y la fabricación de puro y cigarrillos con tabaco (Bhardwaj, 2023).

6. Conclusión

Las dos últimas décadas han consolidado a la India como una nueva potencia y un contrapoder en Asia. La India con más de 1400 millones de habitantes, ya es el país más poblado del planeta tras superar a China y quinto PIB global, tras adelantar a Reino Unido en 2022.

Desde su independencia ha sabido, con mayor o menor acierto al principio, enfrentarse a las adversidades y retos internacionales económicos. Supo adaptar a su sistema socialista con pinceladas capitalistas para redirigir su economía y evitar el colapso tal y como pasó con la URSS. Y con hechos más recientes, como por ejemplo la pandemia Covid- 19, hemos visto la rápida cooperación por parte del Gobierno con las PYME estableciendo medidas económicas para favorecer su situación ante las dificultades financieras.

La IED tiene un papel crucial en el desarrollo económico y la proyección internacional de la India. Estudios empíricos, analizados en el presente trabajo, evidencian la relación positiva entre la IED y la prosperidad, argumentando que este tipo de inversión aporta capital, conocimientos y tecnología, aunque no se debe dejar de lado que la proporcionalidad directa entre las dos variables en numerosas ocasiones dependes de los factores estructurales.

Desde comienzos de siglo, India tiene una tendencia muy positiva respecto a los flujos de IED, como hemos visto, en el siglo XXI los flujos totales de IED en India alcanzaron los 919.000 millones USD y el 65% del total se han efectuado en los últimos 9 años. Es evidente que la ralentización de la IED ha sido un panorama mundial en 2022, pero India se ha mantenido firme, está estructuralmente bien posicionada para continuar atrayendo flujos de IED. Para seguir con esta trayectoria, el fomento que lleva a cabo el gobierno, como la liberalización progresiva del control de este tipo de inversión o las ZEE, es fundamental. Las 425 ZEE han sido sinónimo de una inversión total de 82,99 mil millones de USD y han ofrecido empleo a más de 2 millones de personas.

ANEXO: OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE

Tras la elaboración del trabajo se evidencian avances llevados a cabo por India que contribuyen al cumplimiento de los ODS, en concreto:

Objetivo 1: *Fin de la Pobreza*. Como bien se ha tratado en el trabajo, a pesar de las desigualdades socioeconómicas de la población, India ha logrado avances significativos en la reducción de la pobreza.

Objetivo 4: *Educación de Calidad*. Dado el auge del sector servicios el gobierno ha abierto más facultades de medicina, ingeniería y diferentes ramas de la ciencia.

Objetivo 8: *Trabajo Decente y Crecimiento Económico*. El incremento de empleo en el sector terciario contribuye a que la población tenga más posibilidad de tener un trabajo decente al igual que la IDE ha contribuido al crecimiento económico del país.

Objetivo 9: *Industria, Innovación e Infraestructura*. El desarrollo y fomento tecnológico de las startups está alineado con estos objetivos.
Objetivo

REFERENCIAS

- Fondo de Población de las Naciones Unidas, (2023). 8.000 millones de vidas infinitas posibilidades. (2023). In *Fondo De Población De Las Naciones Unidas*. Extraído de <https://www.unfpa.org/sites/default/files/swop23/SWOP2023-SPANISH-230403-web.pdf> Última revisión en 20 de junio 2023
- Anand, K. (2023, June 19). *Investing in India's IT Sector: Opportunities for Foreign Companies*. India Briefing News. Retrieved June 19, 2023, from <https://www.india-briefing.com/news/investing-in-indias-it-sector-opportunities-for-foreign-companies-28600.html/>
- Anklesaria Aiyar, S. S. (2016). Twenty-Five Years of Indian Economic Reform. *Policy Analysis, Number 803, 2*. <https://www.cato.org/sites/cato.org/files/pubs/pdf/pa803.pdf>
- Area - *The World Factbook*. (n.d.). <https://www.cia.gov/the-world-factbook/field/area/country-comparison>
- Banco Santander. (2022). *Política y economía India - Santandertrade.com*. Retrieved June 16, 2023, from <https://santandertrade.com/es/portal/analizar-mercados/india/politica-y-economia>
- Batra, S. (2023, February 1). India hikes spending, shuns “outright populism” in last pre-election budget. *Reuters*. Retrieved June 19, 2023, from <https://www.reuters.com/world/india/indian-budget-likely-push-spending-support-growth-while-lowering-deficit-2023-02-01/>
- BBC News Mundo. (2020, December 26). Qué son y cómo funcionan las castas de India. *BBC News Mundo*. Retrieved June 12, 2023, from <https://www.bbc.com/mundo/noticias->

- Bhardwaj, N. (2023b, June 7). *India FDI Inflow FY 2023: Latest Data Analysis on Investment Landscape*. India Briefing News. Retrieved June 5, 2023, from <https://www.india-briefing.com/news/india-fdi-inflow-2023-latest-data-analysis-on-investment-landscape-27821.html/#advantageindiaHeader>
- Britannica. (2023, June 4). *Indian National Congress | History, Ideology, & Facts*. Encyclopedia Britannica. Retrieved June 21, 2023, from <https://www.britannica.com/topic/Indian-National-Congress/The-party-since-1991>
- Canada, G. A. (2022, April 8). *Special Economic Zones in India*. GAC. https://www.tradecommissioner.gc.ca/india-inde/special_economic_zones-zones_economiques_speciales.aspx?lang=eng
- CARRIÈRE-SWALLOW, Y., HAKSAR, V., & PATNAM, M. (2021, July 27). *The India Stack is Revolutionizing Access to Finance*. IMF. Retrieved June 10, 2023, from <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/2021/07/india-stack-financial-access-and-digital-inclusion.htm>
- CIA. (2023). *India - The World Factbook*. Retrieved June 10, 2023, from <https://www.cia.gov/the-world-factbook/countries/india/#people-and-society>
- CIBIL. (2022). ECLGS INSIGHTS REPORT: Analyzing impact of ECLGS on flow of credit and borrower behavior. In *CIBIL*. Retrieved June 8, 2023, from <https://www.transunioncibil.com/content/dam/transunion-cibil/eclgs-insights-report.pdf>
- Consolidated FDI Policy. (2020). In *Department for Promotion of Industry and Internal Trade Ministry of Commerce and Industry Government of India*. Retrieved June 11, 2023, from https://dpiit.gov.in/sites/default/files/FDI-PolicyCircular-2020-29October2020_0.pdf

Constitution. (n.d.). SUPREME COURT OF INDIA. Retrieved June 16, 2023, from <https://main.sci.gov.in/constitution>

Corporate Finance Institute. (2023). Foreign Direct Investment (FDI). *CFI*. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/economics/foreign-direct-investment-fdi/>

Cruz, M., Mendoza, A., & Pico, B. (2018). *Inversión extranjera directa, apertura económica y crecimiento económico en América Latina*.

Deloitte. (2022a, July 8). *Diversifying GCCs in India*. India. Retrieved June 19, 2023, from <https://www2.deloitte.com/in/en/pages/strategy-operations/articles/diversifying-gccs-in-india.html>

Deloitte. (2022b, July 17). *Global Capability Centers*. Deloitte India. Retrieved June 20, 2023, from <https://www2.deloitte.com/in/en/industries/global-capability-centers-GCCs.html>

Doing Business in India. (2022). *KPMG*.

Ellis-Petersen, H. (2023, April 24). India supera a China y se convierte en el país más poblado del mundo. *elDiario.es*. https://www.eldiario.es/internacional/theguardian/india-supera-china-convierte-pais-poblado-mundo_1_10147588.html#:~:text=Seg%C3%BAn%20las%20proyecciones%20de%20la,por%20primera%20vez%20a%20China.

Ernst & Young Global Limited. (2023). How India is emerging as the world's technology and services hub. *www.ey.com*. https://www.ey.com/en_in/india-at-100/how-india-is-emerging-as-the-world-s-technology-and-services-hub

Expansión. (n.d.-a). *India - Población 2021*. Datosmacro.com. Retrieved June 9, 2023, from <https://datosmacro.expansion.com/demografia/poblacion/india>

Expansión. (n.d.-b). *India - Producción de vehículos 2021*. Datosmacro.com.

Retrieved June 17, 2023, from

<https://datosmacro.expansion.com/negocios/produccion-vehiculos/india?anio=2021>

FDI in India: Foreign Direct Investment Policy of India |. . . (2023). Invest India.

<https://www.investindia.gov.in/foreign-direct-investment>

FMI. (2022, September 23). *India adopta el dinero móvil*. Fondo Monetario

Internacional. Retrieved June 4, 2023, from

<https://www.imf.org/es/Publications/fandd/issues/2022/09/Digital-Journeys-India-embraces-mobile-money-Kearns-Mathew>

Foreign Investment Facilitation Portal, INDIA. (n.d.). Retrieved June 18, 2023, from

<https://fifp.gov.in/>

Gil, A. (2020, March 26). *La densidad de población de India - Mapas de El Orden*

Mundial - EOM. El Orden Mundial - EOM. <https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/densidad-de-poblacion-india/>

Gil, A. (2023a, May 17). *Densidad de Población en India*. El Orden Mundial.

<https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/sorpasso-demografico-india-china/>

Gil, A. (2023b, May 17). *El “sorpasso” demográfico de India a China - Mapas de El*

Orden Mundial - EOM. El Orden Mundial - EOM.

<https://elordenmundial.com/mapas-y-graficos/sorpasso-demografico-india-china/>

Governance & Administration| National Portal of India. (n.d.).

<https://www.india.gov.in/topics/governance-administration>

Government of India. (n.d.). *Make In India*. Make in India. Retrieved June 19, 2023, from
<https://www.makeinindia.com/about#:~:text=The%20Make%20in%20India%20initiative,response%20to%20a%20critical%20situation.>

Government of India. (2016). THE INSOLVENCY AND BANKRUPTCY CODE, 2016. In *Government of India*. MINISTRY OF LAW AND JUSTICE (Legislative Department). Retrieved June 16, 2023, from
<https://www.mca.gov.in/Ministry/pdf/TheInsolvencyandBankruptcyofIndia.pdf>

Government of India. (2020, September 9). *THE CONSTITUTION OF INDIA*. WIPO. Retrieved June 15, 2023, from <https://www.wipo.int/wipolex/es/text/583997>

Government of India. (2023). *Aadhaar Dashboard*. Unique Identification Authority of India. Retrieved June 19, 2023, from https://uidai.gov.in/aadhaar_dashboard/

GST - One Nation, One Tax, One Market. (n.d.). In *Department of Good and Services Tax*. Government of Maharashtra. Retrieved June 19, 2023, from
<https://mahagst.gov.in/en/gst>

Harvard Kennedy School. (2020). *Demonetization: When 86% of India's Currency Disappeared - Gabriel Chodorow-Reich*. Mossavar-Rahmani Center for Business & Government. Retrieved June 21, 2023, from
<https://www.hks.harvard.edu/centers/mrcbg/programs/growthpolicy/demonetization-when-86-indias-currency-disappeared-gabriel>

IBEF. (2023, May). *Information Technology India, Top IT Companies in India - IBEF*. India Brand Equity Foundation. Retrieved June 19, 2023, from
<https://www.ibef.org/industry/information-technology-india>

ICEX. (2022a). *Reservas Internacionales*.

<https://www.icex.es/content/dam/es/icex/oficinas/085/documentos/2022/11/documentos-anexos/DOC2022915600.pdf>

ICEX. (2022b). Informe Económico y Comercial - India. In *Oficina Económica Y Comercial De España En Nueva Delhi*. Retrieved June 17, 2023, from

<https://www.icex.es/content/dam/es/icex/oficinas/085/documentos/2022/11/documentos-anexos/DOC2022915600.pdf>

ICEX. (2022c). Smart Cities en India. In *ICEX*. Retrieved June 12, 2023, from

https://www.icex.es/content/dam/es/icex/oficinas/085/documentos/2022/12/ficha-sector/FS_Smart%20cities%20en%20India%202022_REV.pdf

ICEX & CECO. (2017). Manual de Internalización. In *ICEX*. Retrieved June 16, 2023, from <https://www.icex-ceco.es/imagen/libros/2017->

[0630_Manual_Internacionalizaci%C3%B3n_proteg.pdf](https://www.icex-ceco.es/imagen/libros/2017-0630_Manual_Internacionalizaci%C3%B3n_proteg.pdf)

India - United States Department of State. (2022, July 28). 2022 Investment Climate Statements: India. United States Department of State.

<https://www.state.gov/reports/2022-investment-climate-statements/india/>

India Labour Market Update. (2017). ILO Country Office for India. Retrieved June 13,

2023, from https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---asia/---ro-bangkok/---sro-new_delhi/documents/publication/wcms_568701.pdf

Income Tax Department, Government of India. (1999). *Tax Laws & Rules > Acts >*

Foreign Exchange Management Act, 1999. Retrieved June 14, 2023, from <https://incometaxindia.gov.in/pages/acts/foreign-exchange-management-act.aspx>

IPC de INDIA Febrero 2023. (n.d.). Datosmacro.com.

<https://datosmacro.expansion.com/ipc-paises/india?dr=2023-02>

Iron Pillar Holdings. (2022). *India Tech Trends – Tech Unicorns Market Landscape*.

Retrieved June 19, 2023, from <https://ironpillarfund.com/wp-content/uploads/2022/04/Iron-Pillar-India-Tech-Trends-Volume-IV-March-2022.pdf>

Kumar, L., & Raghan, V. (2022). Additional compliances in line with Press Note 3 of

2020. *Lexology*. [https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=a548b1d1-](https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=a548b1d1-8bf9-4609-8e27-f06873ad58d4#:~:text=The%20Government%20of%20India%20(%E2%80%9CGoI,by%20an%20entity%20of%20a)

[8bf9-4609-8e27-](https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=a548b1d1-8bf9-4609-8e27-f06873ad58d4#:~:text=The%20Government%20of%20India%20(%E2%80%9CGoI,by%20an%20entity%20of%20a)

[f06873ad58d4#:~:text=The%20Government%20of%20India%20\(%E2%80%9CGoI,by%20an%20entity%20of%20a](https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=a548b1d1-8bf9-4609-8e27-f06873ad58d4#:~:text=The%20Government%20of%20India%20(%E2%80%9CGoI,by%20an%20entity%20of%20a)

Ministerio de Asuntos Exteriores de España. (2022). Ficha de País República de la

India. In *Ministerio De Asuntos Exteriores Unión Europea Y Cooperación*.

Retrieved June 9, 2023, from

https://www.exteriores.gob.es/documents/fichaspais/india_ficha%20pais.pdf

Ministry of Communications, Government of India. (n.d.). *BHARATNET PROJECT*.

UNIVERSAL SERVICE OBLIGATION FUND Department of

Telecommunications. Retrieved June 19, 2023, from

<https://usof.gov.in/bharatnet-project>

Ministry of Finance GOI. (2023, January 31). *SUMMARY OF THE ECONOMIC*

SURVEY 2022-23. Retrieved June 13, 2023, from

[https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1894932#:~:text=Nirmala%](https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1894932#:~:text=Nirmala%20Sitharaman%20tabled%20the%20Economic,ADB%20and%20by%20RBI%2C%20domestically.)

[20Sitharaman%20tabled%20the%20Economic,ADB%20and%20by%20RBI%2C%20domestically.](https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1894932#:~:text=Nirmala%20Sitharaman%20tabled%20the%20Economic,ADB%20and%20by%20RBI%2C%20domestically.)

Ministry of Heavy Industries, Government of India. (2023). THE AUTOMOBILE

SECTOR IN INDIA. In *Press Information Bureau. Ministry of Information and*

Broadcasting, Government of India. Retrieved June 17, 2023, from

<https://static.pib.gov.in/WriteReadData/specificdocs/documents/2023/feb/doc2023217160601.pdf>

National Investment Promotion and Facilitating Agency. (2021). *IED en India: Política de inversión extranjera directa de la India*. Invest India. Retrieved June 19, 2023, from <https://www.investindia.gov.in/es-es/foreign-direct-investment>

National Portal of India. (n.d.). *Constitution of India*. Retrieved June 16, 2023, from <https://www.india.gov.in/my-government/constitution-india#:~:text=The%20Republic%20is%20governed%20in,structure%20with%20certain%20unitary%20features.>

OECD. (2022). *Global FDI Flows, 1999-2022*. OECD International Direct Investment Statistics Database. <https://www.oecd.org/daf/inv/investment-policy/FDI-in-Figures-April-2023.pdf>

OECD. (2023). *FDI IN FIGURES*. Retrieved June 12, 2023, from <https://www.oecd.org/daf/inv/investment-policy/FDI-in-Figures-April-2023.pdf>

P, J. D. M. (2023, May 9). *Actividades económicas de la India [Revisado 2023] - Actividades Económicas*. *Actividades Económicas*. Retrieved June 21, 2023, from <https://actividadeseconomicas.org/actividades-economicas-de-la-india/>

Razorpay Blog. (2023, May 8). *Understanding Foreign Direct Investment (FDI) - Benefits and Challenges -RazorpayX*. *Razorpay Blog*. https://razorpay.com/blog/business-banking/foreign-direct-investment-fdi/#Methods_of_Foreign_Direct_InvestmentFDI

Reques, P. (2023, May 25). *India como primera potencia demográfica del mundo: lo uno y lo contrario*. El País. Retrieved June 20, 2023, from

https://cincodias.elpais.com/autor/pedro-reques/#?rel=author_top

Reques, P., Reques, P., & Reques, P. (2023, April 18). India como primera potencia demográfica del mundo: lo uno y lo contrario. *Cinco Días*.

<https://cincodias.elpais.com/opinion/2023-04-14/india-como-primera-potencia-demografica-del-mundo-lo-uno-y-lo-contrario.html>

Statista, & O'Neill, A. (2023, May 16). *Age distribution in India 2011-2021*. Statista.

<https://www.statista.com/statistics/271315/age-distribution-in-india/>

Swissinfo.Ch. (2023, January 31). La India espera un crecimiento del 6.5 % en el

próximo año fiscal. *SWI swissinfo.ch*. [https://www.swissinfo.ch/spa/india-](https://www.swissinfo.ch/spa/india-econom%C3%ADa_la-india-espera-un-crecimiento-del-6.5---en-el-pr%C3%B3ximo-a%C3%B1o-fiscal/48246652)

[econom%C3%ADa_la-india-espera-un-crecimiento-del-6.5---en-el-](https://www.swissinfo.ch/spa/india-econom%C3%ADa_la-india-espera-un-crecimiento-del-6.5---en-el-pr%C3%B3ximo-a%C3%B1o-fiscal/48246652)

[pr%C3%B3ximo-a%C3%B1o-fiscal/48246652](https://www.swissinfo.ch/spa/india-econom%C3%ADa_la-india-espera-un-crecimiento-del-6.5---en-el-pr%C3%B3ximo-a%C3%B1o-fiscal/48246652)

Tata Motors - Car Manufacturers in India, OEM Automotive Companies. (2022,

August 23). Tata Motors Limited | Largest Indian Automobile Manufacturer.

Retrieved June 21, 2023, from [https://www.tatamotors.com/about-](https://www.tatamotors.com/about-us/company-profile/)

[us/company-profile/](https://www.tatamotors.com/about-us/company-profile/)

Tata Motors completes acquisition of Jaguar Land Rover. (2020, June 3). *Tata*

Motors Limited. Retrieved June 21, 2023, from

<https://www.tatamotors.com/press/tata-motors-completes-acquisition-of-jaguar-land-rover/>

T. N. Ninan, *The Turn of the Tortoise: The Challenge and Promise of India's Future* (New Delhi: Penguin, 2015).

Top States Receiving Highest FDI in India (October 2019 - March 2023) (US\$ Billion). (2023). India Briefing. <https://www.india-briefing.com/news/india-fdi-inflow-2023-latest-data-analysis-on-investment-landscape-27821.html/#advantageindiaHeader>

Vilches, J. (2022, August 31). ¿Por qué se colapsó la URSS? Las claves para entender su final 30 años después. *La Razón*. <https://www.larazon.es/internacional/europa/20211226/fbsacrIkynggbnvwgvqyotztae.html>

White & Case LLP. (2023, March 20). *Foreign direct investment reviews 2023: India*. White & Case LLP International Law Firm, Global Law Practice. <https://www.whitecase.com/insight-our-thinking/foreign-direct-investment-reviews-2023-india>

World Bank. (n.d.-a). *Desempleo Total - India*. World Bank Open Data. Retrieved June 15, 2023, from <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS?end=2022&locations=IN&start=2019>

World Bank. (n.d.-b). *Población Activa - Total India*. World Bank Open Data. Retrieved June 13, 2023, from https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.TLF.TOTL.IN?end=2022&locations=IN&most_recent_value_desc=true&start=2020

World Bank. (2021). *Crecimiento del PIB - Anual India*. World Bank Open Data. Retrieved June 16, 2023, from <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=IN>

World Bank. (2022). *India Development Update : Navigating the Storm* (No. 178314). World Bank. Retrieved June 16, 2023, from

<https://documents1.worldbank.org/curated/en/099143112052224154/pdf/IDU0d4ad74a108a3304f93083990163996425f3a.pdf>

World Bank Group. (2022, December 7). India Better Positioned to Navigate Global Headwinds Than Other Major Emerging Economies: New World Bank Report.

World Bank. <https://www.worldbank.org/en/news/press-release/2022/12/05/india-better-positioned-to-navigate-global-headwinds-than-other-major-emerging-economies-new-world-bank-report>